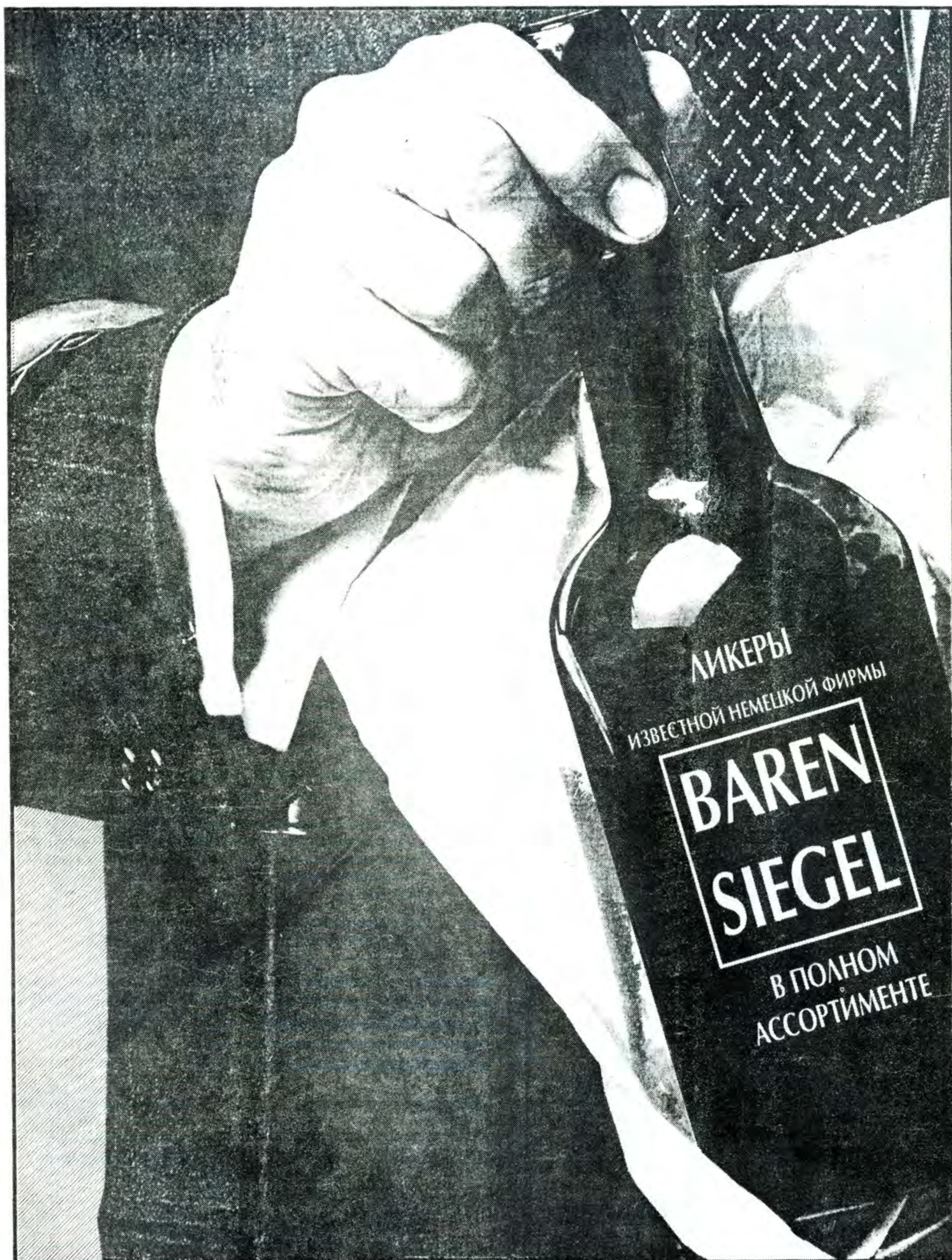


ЖУРНАЛ ДЛЯ ДЕЛОВЫХ ЛЮДЕЙ №49-50 (105-106) декабрь 1993 г.

НЭССИ

цена 100 рублей

ПОДРОБНУЮ ИНФОРМАЦИЮ О ЗАМКЕ MUL-T-LOCK ЧИТАЙТЕ НА СТРАНИЦЕ 11

ОТРАЖЕНИЕ

МЫ СМОТРИМ В МИР И ВИДИМ ТАМ СЕБЯ

Страна готовится к праздникам... Самым светлым и радостным - Рождеству и Новому году. И как бы политики не ломали копья, обсуждая, куда и каким путем вести нас дальше, жизнь берет свое: хозяйки малорадостно заглядывают в кошельки, примеряя свой бюджет к ценам на прилавках, хозяева закупают бутылочную продукцию, чтобы хоть в светлый праздник «почувствовать разницу», отведав «самую чистую водку в мире», приобретая оную только тогда, когда большой любитель русской водки Гришка Распутин «дважды изображен» на немецкой бутылке. А дети... дети всегда остаются детьми - они живут ожиданием подарков и чуда. Для них столичные власти готовят 15 или 17 (не уточнили еще) рождественских елок. Всего для праздничного убранства столицы из бюджета города выделяется 28 млн рублей.

Хорошо бы еще, что бы в эти праздничные дни морозы не были трескучими. Потому как, если такое случится, боюсь, что в полночь хрустальные бокалы мы будем держать в шерстяных рукавицах, и пляски будут не от веселья, а чтобы окончательно не замерзнуть. Министерство энергетики выступило с инициативой: экономить электроэнергию, снизив ее подачу по сравнению с ноябрем еще на 30 процентов. А это значит, что, считай в три раза, в наших домах станет холоднее. Что ж, долги... Однако грешно, наверное, нам жаловаться, и так наш добрый сосед «скосил» все долги за нефть и нефтепродукты. Но, как заметил наш парламентский корреспондент Тадеуш Скибинский, «даровой сыр бывает только в мышеловке» (его материал вы найдете на стр. 5). И что сулит нам соглашение между Россией и Беларусью покажет время. Многие на это смотрят весьма оптимистично. А действительно, вдруг и мы, как москвичи, заживем так хорошо, что получим по одному бесплатному банану!

Однако шутки в сторону. В очередном номере «Несси» вы, уважаемые читатели, найдете материалы самого разного плана. О II Международном салоне «Современный офис и банк» вы прочтете в материале Алексея Левитина на стр. 7. Наталья Сигарева на стр. 6-7 рассказывает об интересном сотрудничестве ученых-математиков и экономистов-практиков, оформившемся в Европейскую ассоциацию по экономике и управлению предприятиями. На стр. 14-15 профессор Ресин Минами продолжает свой рассказ о японском экономическом чуде и восстановлении экономики бывшего СССР с точки зрения японского опыта.

«Не один дизайн для всех, а разнообразие дизайна для многих!» - таков девиз представителей «нового немецкого дизайна». О нем и других направлениях зарубежного дизайна рассказывает на этот раз наш автор Яков Ленсу (стр. 16-17).

Хотите говорить свободно по-английски, но у вас нет времени на зубрежку? Откройте стр. 18 «Несси». Вы узнаете, где можно за 2-3 месяца получить базовый уровень иняза.

«... в Чернобыльской зоне идет четвертая волна мародерства». Преступники, не боясь ни Бога, ни людей, тянут из деревень все: телевизоры, доски, рамы, иконы, старинные предметы... Этой проблемой и занимается Государственная историко-культурная экспедиция по спасению национальных памятников истории и культуры в районах, которые пострадали от аварий на Чернобыльской АЭС («Культурные ценности из зоны» - стр.23).

В рубрике «Автомобильный рынок» вы сможете познакомиться с новыми тенденциями зарубежного автомобилестроения (стр. 12).

Приятного чтения!

Наталья КОРОТКАЯ

На 9 декабря профсоюзом учителей Республики Беларусь была намечена забастовка. Тысячи педагогов грозились выйти на улицы и перекрыть столичное движение. Причина столь крайней меры - нищенское существование людей, сеющих мудрое и вечное.

Упредив сие событие, которое могло перерасти в серьезный социальный конфликт, Совет Министров принял постановление N826 от 7 декабря «О повышении заработной платы педагогическим работникам, профессорско-преподавательскому составу, а также отдельным категориям работников здравоохранения, социального обеспечения, науки, физкультуры и спорта, культуры и искусства».

В постановлении говорится, что зарплата этим категориям граждан увеличивается путем повышения их тарификации на один-два разряда. Студентам вузов, техникумов и училищ из средств республиканского бюджета выплатят в декабре по 5000 рублей, а докторам наук, работающим в бюджетных организациях науки, здравоохранения и образования с 1 января 1994 года ежемесячно будут выплачивать доплаты в размере трех минимальных заработных плат.

* * *

В результате договоренностей между правительством Беларуси и Польши начал действовать новый пограничный переход «Песчатка-Половцы» в Каменецком районе. Предполагается, что он даст возможность разгрузить ОКПП «Варшавский мост».

В перспективе - открытие еще одного перехода в районе деревни Домачево под Брестом, который будет обслуживать только жителей Беларуси.

* * *

Новости экономических школ

С 10 декабря открывает двери колледж современных знаний при Институте современных знаний. В колледже будут обучаться юноши и девушки со средним и неполным средним образованием. Современные знания, прежде всего, в области экономики им будут преподавать ведущие экономисты и практики рыночной экономики.

После окончания выпускники колледжа получают право зачисления в Институт современных знаний без экзаменов на третий курс. Им также гарантируется трудоустройство.

На базе Национального института гуманитарных наук под эгидой Всемирного банка открыта Международная школа по рыночной экономике.

А в январе 1994 года в Минске начнет работать Институт приватизации. С инициативой открытия выступили Центр приватизации из Варшавы, Международный фонд Сороса и Госкомимущества Беларуси.

* * *

По решению Киевской государственной администрации на 30 процентов уменьшена мощность электроосвещения магазинов, кинотеатров и ресторанов в столице Украины. На треть уменьшилось потребление электроэнергии метрополитена, Киевского и Дарницкого участков железной дороги, новый график выходных, распространенный по всем дням недели, составлен для заводов и фабрик.

Это в дополнение к тому, что уже полностью отключена архитектурно-декоративная подсветка объектов, вполовину уменьшено освещение парков, садов и скверов, а с 21 часа - и улиц, площадей, магистралей.

Мера принята в связи с глубочайшим энергетическим кризисом, охватившим Украину.

* * *

Одним из самых низких в текущем году темп инфляции в России отмечен в ноябре. Он составил 17 процентов. В конце месяца зафиксирован абсолютный минимум недельного значения - 2,4 процента.

* * *

Российское правительство готовится подписать постановление, по которому все те, кто имеет право на улучшение жилищных условий, смогут получить безвозмездную субсидию на приобретение квартиры, дома или для строительства своего дома. Размер субсидии предположительно будет колебаться от пяти до семидесяти процентов стоимости жилья (в зависимости от того, сколько лет вы являетесь очередником, и дохода на каждого члена семьи).

* * *

Министерство финансов России предложило Центральному банку с 1 января 1994 года прекратить кредитование предприятий с тем, чтобы заняться исключительно регулированием деятельности коммерческих банков. Хозяйственные расчеты предполагается осуществлять только через бюджет.

* * *

Новости мафии

Убит в перестрелке с полицией создатель крупнейшего в мире кокаинового картеля, один из самых богатых людей планеты, личное состояние которого оценивается в три миллиарда долларов, 44-летний Пабло Эскобар, мафиозная кличка «Доктор». Случилось это в Колумбийском городе Медельине. За двадцать лет кокаиновый король создал империю, контролирующую 80 процентов мирового наркорынка.

...Не успели тело Николая Лихачева, председателя правления Россельхозбанка, предать земле Ново-Востряковского кладбища, как общественность Москвы была потрясена новым происшествием: служебная «Волга» АО ММСТ была обстреляна из «БМВ». Водитель и один из пассажиров убиты, начальник финансового отдела ММСТ находится в тяжелом состоянии в больнице. Бандиты, стрелявшие из пистолета ТТ, скрылись, захватив кейс с 250 тысячами долларов.

КОНСТИТУЦИОННЫЙ ПРОЦЕСС ПОШЕЛ. ПРЯМО В ТУПИК

Уже больше месяца работает 13-я сессия Верховного Совета Республики Беларусь. Срок достаточный для подведения кое-каких промежуточных итогов. Правда, цыплят можно считать лишь тогда, когда они имеются в наличии. «Высидел» ли что-нибудь наш парламент за прошедшее с 9 ноября время?

Вроде бы немногочисленный «приплод» есть. Однако странные это «цыплята». Одним из них, наверняка, уготована короткая и бесславная жизнь, другим же, похоже, предстоит мутировать в неких чудовищ, способных погубить не только своих родителей, но и саму республику. К первым можно отнести постановление ВС о путях выхода Беларуси из экономического кризиса (сколько их уже принималось!), ко вторым - отказ наших парламентариев признать «зайчика» отечественной валютой, хотя таковой он является с 3 июля нынешнего года. Подобному нежеланию «вынуть голову из песка», пожалуй, невозможно найти какое-либо объяснение, это похоже, скорее, на коллективное сумасшествие.

По-прежнему самой яркой страницей каждого заседания являются первые полчаса его работы, обозначаемые в повестке дня как «Разное». Здесь можно услышать много интересного. Но нельзя не заметить, что все более настойчивым делается стремление народных избранников повести воспитательную работу по отношению к своему спикеру. Однако Станислав Станиславович являет собой образец трудновоспитуемости. Например, депутат Булахов обратился к нему с очередным суровым назиданием, суть которого заключалась в том, что Председатель ВС проявил неуважение к Президиуму Верховного Совета, не поставив своей подписи под одним из постановлений, за которое проголосовало большинство членов президиума. В ответ С.Шушкевич лишь посоветовал коллеге регулярно принимать участие в работе президиума, чтобы быть в курсе происходящих событий и не выступать с необоснованными обвинениями. Здесь все, должно быть, искренне посочувствовали Булахову, ибо, согласитесь, очень неловко на глазах у всей республики «возвращаться остриженным, отправившись за шерстью».

Несомненно, к важнейшим событиям сессии можно отнести выступление перед депутатами Вячеслава Кебича, после его возвращения из Москвы, где он вел переговоры с российским правительством о поставках энергоносителей и включении Беларуси в рублевую зону.

Воистину сенсационным явилось заявление премьер-министра о том, что Россия списала нам всю многомиллиардную задолженность по нефти. Новость, конечно, приятная, но возникает вопрос: за какие такие заслуги оказана эта милость? Ведь известно: бесплатных завтраков не бывает, впрочем, как известно и то, что даровой сыр может быть только в мышеловке.

В свете недавних и недвусмысленных высказываний российских руководителей впечатляюще прозвучало сообщение Вячеслава Францевича о готовности России включить Республику Беларусь в единую денежную систему, правда, в порядке... эксперимента. Вот так, суверенной Республике Беларусь готовится роль испытательной площадки, на которой будут апробироваться какие-то финансовые идеи того же российского министра Федорова, скажем. Здесь, как говорится, комментарии излишни...

Естественно, у здравомыслящей части Верховного Совета возникли в этой связи вопросы к Председателю Совета Министров, и депутат Гончар, заявив, что приведенные премьером факты выходят за рамки простого информационного сообщения, предложил затем включить в повестку дня сессии обсуждение сделанных В.Кебичем заявлений. Голосование показало: парламентское большинство упорно не желает «извлечь голову из песка» и взглянуть в глаза реальности, хотя здесь, казалось бы, совершенно очевидно, что подобная тактика к добру не приведет, и ответы на вопросы, поставленные самой жизнью, давать, в конце концов, придется.

Однако же основным, чем занимались народные представители в последнее время, являлось обсуждение проекта Основного Закона Республики Беларусь. Как язвительно сообщала пресса, конституционный процесс пошел. Пошел-то он пошел, да только куда, возникает вопрос. Пока ясно одно - совсем не туда, куда всем нам, возможно, хотелось бы. Простейший анализ постатейного рассмотрения парламентом проекта новой Конституции обнаруживает грустную статистику. Из 152 статей Основного Закона целиком приняты лишь 88, 13 приняты частично, 8 предстоит рассмотреть повторно, а 43 - вообще нельзя рассматривать до тех пор, пока не будет принята статья о президенте, поскольку, в них так или иначе упоминается это высшее должностное лицо государства.

Ситуация, согласитесь, тупиковая или почти тупиковая, поскольку нет никакой надежды, что нынешний парламент придет-таки к согласию по вопросам государственного устройства Беларуси и признает «беларускую мову» не только государственным, но и официальным языком. Здесь нардепы скорее отдадут предпочтение турецкому языку, нежели согласятся восстановить историческую справедливость, возведя в закон возрождение исконной речи белорусского народа.

Трудно надеяться на то, что наши избранники достигнут консенсуса по административно-территориальному делению Беларуси. В составе нынешнего Верховного Совета имеется довольно многочисленная группа депутатов, состоящая из областного и районного чиновничества. Не станут же они рубить сук, на котором сидят, в самом-то деле.

В общем, не надо быть прозорливцем, чтобы понять: новая Конституция Республики Беларусь на 13-й сессии Верховного Совета принята не будет. Многие из статей проекта для теперешнего депутатского корпуса оказались неприемлемыми. Так где же выход, спросите вы, неужели демократическая часть ВС и сам Станислав Шушкевич не понимали этого очевидного уже для всех факта? А если понимали, то почему тогда проголосовали за включение в повестку сессии рассмотрение проекта новой Конституции?

Ответ здесь, видимо, должен быть таким. Да, парламентское демократическое меньшинство прекрасно понимало, что новую Конституцию в предложенном варианте принять не удастся. Голосовали же за включение этого пункта, наверное, потому, что имели обоснованную надежду продемонстрировать белорусской общественности и самому Верховному Совету его полную несостоятельность как высшего законодательного органа республики, обрекая его тем самым на самоликвидацию.

А что же прокоммунистическое большинство? Оно что, не понимало этого? Думается, понимало, но подобный исход устраивал и его. Логика здесь такова: раз новая Конституция не будет принята, то совершенно законным и как бы правовым путем утвержденной еще раз окажется ныне действующая и весьма устраивающая то самое большинство Конституция.

Как видите, пасьянс довольно прост, но в высшей степени драматичен и чреват непредсказуемыми последствиями.

Тадеуш СКИБИНСКИЙ

ПУТЬ В РЫНОК ЛЕЖИТ ЧЕРЕЗ... МАТЕМАТИКУ

Сегодня, пожалуй, преждевременно говорить об интеграции Беларуси в мировую экономику. Но желание республики стать в будущем полноправным членом Европейского сообщества огромно. Подтверждение тому - вступление РБ во всевозможные европейские организации, сообщества, фонды, участие в симпозиумах и конгрессах, на которых специалисты разных отраслей делятся своими достижениями обмениваются полезным опытом. Именно с этой целью в 1992 году была создана Европейская ассоциация по экономике и управлению предприятиями (AEDEM), которая объединяет ученых-математиков и экономистов-практиков.

На счастье, время болтологической экономики кануло в Лету. На смену ей пришла экономика с языком цифр, схем и формул. И Беларусь вносит немалую лепту в строительство экономико-математической модели мира. Как оказалось, наряду с кризисом экономической школы у нас весьма перспективна и сильна математическая мысль.

А началось все со ... спорта. В 1990 году в Минск на полуфинальные соревнования по гандболу приехала легендарная команда клуба «Барселона». Вместе с ними член управляющего совета этого клуба, большой любитель спорта Х.Хил Алуха, он же - профессор Барселонского университета, заведующий кафедрой организации экономики предприятий. Более за свою команду, профессор тем не менее не мог не поинтересоваться жизнью своих белорусских коллег. Так завязалась дружба между Виктором Краснопрошиным, заведующим кафедрой матобеспечения АСУ Белгосуниверситета и Х. Хилом Алухой, экономистом-математиком, автором математической модели, которая применяется для принятия решений. Вместе с французским математиком А.Кофманом испанский ученый разработал теорию нечетких множеств и применил ее для построения модели принятия решений при управлении предприятиями в Испании. Возможно, этот опыт будет весьма полезен и Беларуси, поскольку считается, что Испания совсем недавно пришла к рыночной экономике, пройдя весь тернистый путь тоталитаризма.

Итак, испанские и белорусские ученые решили взаимодополнять друг друга. В октябре 1991 года между кафедрами был заключен прямой договор о сотрудничестве: барселонские специалисты занимаются экономическими проблемами, белорусские - информатикой и информационными системами, разработкой математических методов и компьютерных систем для различных областей, в том числе и экономики. Начали пропагандировать эти знания у нас - публикацией серии материалов «Новые математические модели и методы в управлении», переведены книги Х.Хила Алуха и А.Кофмана «Введение теории нечетких множеств в управлении предприятиями» и «Модели для исследования скрытых воздействий», сейчас готовятся к выходу у нас и в Испании еще две книги на русском и испанском языках, совместная работа Х.Хила Алухи, Виктора Краснопрошина и Александра Вольвачева «Компьютерные методы управления предприятиями на основе нечетких множеств».

Совместно работая над проблемами синтеза математики и экономики, ученые выдвинули идею создания ассоциации, которая объединяла бы не только преподавателей высшей школы, ученых, но и специалистов-практиков, работающих в области экономики, управления финансов, менеджмента, математического моделирования и информатизации экономических систем. Так родилась Европейская ассоциация по экономике и управлению предприятиями (AEDEM).

С инициативой создания AEDEM выступила испанская национальная ассоциация по экономике и управлению предприятиями, которая действует уже в течение 10 лет. Целью создания этой организации является обмен информацией по вопросам управления, популяризация разработок своих членов, обсуждение научных и производственных вопросов, касающихся этой области. За декаду своей деятельности ассоциация проводила ежегодные съезды и другие мероприятия, публиковала работы своих ассоциированных членов. По мере того как множились связи между людьми и организациями, возникла идея расширить эту ассоциацию до рамок Большой Европы. В работе первого франко-испанского конгресса по вопросам экономики и управления предприятиями, проходившего в октябре 1991 года, по инициативе испанской ассоциации в качестве наблюдателей присутствовали представители Беларуси, Болгарии, Великобритании, Венгрии, Румынии и Португалии, что придало ему поистине европейский размах.

А уже 26-29 мая 1992 года в городе Уэльва-Сельвия(Испания) прошел I учредительный конгресс AEDEM. Тогда же были определены основные цели вновь созданной организации: содействие развитию и применению управления производством как отрасли научного знания; внедрение на производстве и в учреждениях современных методов научного управления; создание типовых учебных планов для обучения и повышения квалификации; координация профессиональной активности специалистов в области управления производством; организация конференций, семинаров и других подобных мероприятий для обмена опытом и активизации научной деятельности членов AEDEM и другие важные координационные мероприятия.

По мнению учредителей, создание ассоциации позволит больше узнать о европейских преподавателях, ученых и специалистах-практиках, работающих в одной области (финансы, маркетинг, организация управления и т.д.), расширить число исследователей, сравнить их методы и знания, развивать всестороннее сотрудничество в области подготовки кадров.

В работе I учредительного конгресса тогда приняли участие представители Беларуси, Болгарии, Великобритании, Венгрии, Испании, Португалии, Румынии и Франции. Был принят Устав и избраны руководящие органы AEDEM. Представитель Республики Беларусь Виктор Краснопрошин вошел в руководящий совет этой организации, а 15 белорусских специалистов стали полноправными членами AEDEM. Руководством Ассоциации была поддержана идея создания регионального филиала AEDEM в Беларуси. По согласованию с белорусской стороной было принято решение провести в сентябре 1993 года в Минске II конгресс AEDEM по проблемам управления предприятиями в рамках Большой Европы.

Генеральной репетицией проведения этого серьезного форума стал семинар «Методы управления финансами и коммерческой деятельностью в условиях рыночной экономики», проходивший в октябре 1992 года в Минске. В течение 20 учебных часов ведущими профессорами университетов Испании были прочитаны лекции по новым методам управления, анализу, финансовой деятельности, управлению финансовой сферой, маркетингу.

II конгресс AEDEM проходил 20-22 сентября 1993 года в Минске. Тема его: «Новое предприятие в процессе экономического развития Большой Европы». Работало 4 секции: финансы, маркетинг, организация управления и человеческий фактор, методы управления и информатизации. Обсуждались такие фундаментальные положения, как проблемы экономической реорганизации в рамках Большой Европы и экономической интеграции в широком контексте; необходимость и направления изменений структуры и функций существующих предприятий для их успешной адаптации к потребностям будущего в условиях рыночной экономики; управление потоками рабочей силы и переподготовка кадров. В работе конгресса приняли участие 178 членов AEDEM.

Сегодня в белорусском региональном отделении Ассоциации насчитывается 60 человек - членов AEDEM. Это и специалисты, которые готовят кадры в области экономики и управления производством, и практики, представители финансовых и деловых кругов Беларуси.

Достаточно назвать такие центры AEDEM в Беларуси, как Белгосуниверситет, Академия управления, Государственный экономический университет, частная школа менеджмента и др.

Наталья СИГАРЕВА



САЛОН — МЕЖДУНАРОДНЫЙ. МЕСТО ВСТРЕЧИ — МИНСК.

С 30 ноября по 3 декабря в выставочном комплексе «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14) проходил II Международный салон «Современный офис и банк», организатором которого стала выставочная компания «Экспосервис», а соорганизаторами выступили НИИ ЭВМ (Минск), Белорусско-польское совместное предприятие «Капри», Научно-производственная фирма «Мастак»(г. Москва), рекламно-информационное агентство «Форте» и деловой еженедельник «Биржи и банки».

Подобный салон устраивается вторично: в первый раз выставка проводилась в декабре прошлого года, причем, по словам директора салона, Елены Владимировны Пашко, в основном на ней были представлены производители.

Что касается нынешней выставки, то по тематике она была значительно шире предыдущей: вниманию оптовых покупателей и посетителей салона были предложены:

Проекты банковских и офисных помещений. Мебель для банков и офисов. Современные информационные банковские технологии. Устройства для идентификации подлинности банкнот и ценности бумаг. Техника связи и передачи информации. Системы безопасности, охраны и сигнализации, сейфы. Оргтехника и вычислительная техника. Редакционно-издательские системы. Аудиовидеотехника. Электрооборудование. Справочно-информационная и рекламная литература. Паблик рилейшнз. Канцелярские товары. Декоративно-отделочные материалы. Ковровые изделия. Услуги банков и страховых компаний.

Географический диапазон экспонентов, что тоже немаловажно, намного расширился. На этот раз свои товары и услуги предложили предприятия с различной формой собственности из 9-ти стран: Беларуси, Украины, России, Латвии, Татарстана, Башкортастана, Польши, Германии и Франции.

При проведении салона практиковалась такая современная система, как Комплексное представление продукции: например, фирмой «Coppa Ltd» (г. Рига, Латвия) было представлено банковское и офисное оборудование: начиная проектами офисных и банковских помещений и заканчивая отделочными материалами и электросветительным оборудованием.

Целый ряд фирм, таких как СП «Капри» (Минск), ПКФ «КомМерингВест» (Минск), компания «АКС» из Уфы, польское ИП «ВИНДОФФС», представили на выставках офисную мебель.

Приятно, что среди экспонентов, уже известных на белорусском рынке и неплохо зарекомендовавших себя, оказались и фирмы из Минска: специализирующаяся на средствах связи, оргтехнике, компьютерах фирма «Туссон», примерно того же профиля фирма «Бизнес Информ Проект» и т. д.

В рамках салона прошли два семинара: «Безналичные расчеты населения за товары и услуги на основе кредитно-дебетных карточек», организованный НИИ ЭВМ совместно с ВК «Электросервис» и «Паблик рилейшнз. Реклама в целях создания престижа фирмы в обществе», проведенный рекламно-информационным агентством «Форте» и ВК «Электросервис».

Удручает одно: при всем богатстве цветовой гаммы салона наших собственных производителей в пестром ряду экспонентов было не так уж много.

Алексей ЛЕВИТИН,
Елена ДАНЕЦ

ПРИВАТИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

(Окончание. Начало в NN 42 - 48)

ПРИВАТИЗАЦИЯ В БЫВШИХ СОЦИАЛИСТИЧЕСКИХ СТРАНАХ

Как уже отмечалось, приватизационный процесс в бывших социалистических странах строился на применении особых приемов, которые отражали особые условия, существовавшие в странах Центральной и Восточной Европы и в бывшем Советском Союзе. Эти условия состояли в слабом понимании или незнании рядовыми гражданами, политическими лидерами и руководителями государственных предприятий законов рыночной экономики, а также в отсутствии экономических и политических институтов, необходимых для поддержания процесса приватизации, включая право на частную собственность, законодательную систему и рынки капитала.

Поскольку проблемы, испытываемые этими странами, слишком сложны, их детальное изучение не является целью данной работы. Вместо этого мы остановимся на двух частных вопросах - вовлечение широких слоев населения в становление жизнеспособного частного сектора в Чехо-Словакии и передача прав собственности в России.

МАССОВАЯ ПРИВАТИЗАЦИЯ: СИСТЕМА ВАУЧЕРОВ В ЧЕХО-СЛОВАКИИ

Чехо-Словакия приступила к приватизации в 1991 году, уже располагая опытом других стран для разработки собственной программы. В частности, было отмечено, что распродажа имущества государственных, особенно крупных, предприятий во многих странах неоднократно откладывалась и что в большинстве случаев эти отсрочки были связаны с попытками государства реформировать предприятия до того, как они будут предложены к торгам.

Для избежания подобных задержек и создания условий для быстрой приватизации крупных предприятий правительство пошло по пути массовой приватизации, основывающейся на выпуске приватизационных чеков. Каждый гражданин, уплатив регистрационный сбор в 1000 крон (около 25 процентов средней месячной зарплаты), получал приватизационный чек стоимостью 1000 инвестиционных талонов, которые могли быть использованы при покупке акций любых приватизируемых в соответствии с программой предприятий. Для первого этапа приватизации за ваучеры, который будет продолжаться до тех пор, пока не будут проданы все акции, правительство выбрало 1491 крупное предприятие.

Важно помнить, что: (1) в ходе приватизации государственных предприятий правительство располагало разнообразными методами, включая привычные схемы (например, открытые аукционы); и (2) приватизационная система позволяла любому гражданину, заинтересованному в приобретении государственного предприятия или части его имущества, передать свои предложения в федеральное Министерство приватизации. Проекты могли содержать любые приватизационные решения. Большинство проектов, получивших одобрение на начальном этапе приватизации, предлагало приватизацию за ваучеры, потому что федеральное правительство считало важным приоритетом введение в действие жизнеспособной системы приватизационных чеков.

Приоритет, отданный системе ваучеров, по мнению чешских и словацких политиков, происходил из ее многих достоинств. Прежде всего, ваучеры сразу же сделали бы чешских и словацких граждан, не имеющих сбережений для покупки акций и не обладающих каким-либо опытом в оценке инвестиционных возможностей ценных бумаг, акционерами предприятий и участниками нарождающейся рыночной экономики страны. Система также максимально увеличивала число граждан, имеющих право принять участие в приобретении государственных предприятий, что придало процессу справедливости и упрочило поддержку приватизации среди населения.

Такая поддержка важна для успеха любой приватизационной программы. В Чехо-Словакии приватизация получила большую поддержку, чем в Венгрии (где этот процесс рассматривался как поощрение иностранных инвестиций) или России (где, как считается, номенклатура, включающая руководителей бывших государственных предприятий, обладает слишком большим влиянием, приспосабливая форму приватизации к своим личным интересам).

Система ваучеров послужила толчком к развитию рынка капитала через Инвестиционные приватизационные фонды (IPF), которые распоряжались ваучерами, собранными у жителей, предпочитавших, чтобы фонды IPF инвестировали их приватизационные чеки в действующие предприятия вместо того, чтобы самостоятельно заниматься размещением ваучеров.Некоторые фонды IPF предлагали огромные прибыли своим вкладчикам. Владельцам ваучеров отводился определенный период, так называемая «нулевая волна», в течение которого они должны были определить, в какой из фондов поместить свой чек. К концу этого срока почти 5,8 миллиона граждан, т.е. около двух третей владельцев ваучеров, вложили свои чеки в тот или иной фонд, а еще 420 000 жителей разместили в этих фондах часть своих ваучеров.

Фонды IPF были созданы в виде акционерных компаний, владельцами которых становились вкладчики приватизационных чеков, которые имеют право участия в принятии решений о руководящем составе корпорации и распределении доходов. Фонды IPF основываются обычно инвестиционным фондом или банком. Фонд IPF обязан предоставить свои уставные документы в (чешское или словацкое) республиканское Министерство приватизации, которое определит инвестиционную специализацию фонда (отрасль или регион), направление финансирования (направляются ли инвестиции на получение немедленной отдачи или в корпорации с долгосрочными перспективами роста), а также условия выплаты дивидендов.

Первая волна приватизации за ваучеры проводилась в 5 этапов, на каждом из которых покупатели использовали часть своих чеков для покупки предлагаемых акций выставляемых на приватизацию предприятий. Цены на акции устанавливались Министерством приватизации и изменялись на каждом этапе в зависимости от спроса на акции по начальной стоимости. Таким образом, цены на акции, спрос на которые превышал предложение, на каждом этапе росли, в то время как цена на акции, пользующиеся меньшим спросом, падала. Неиспользованные чеки возвращались покупателям для участия в следующих этапах торгов. Механизм корректировки цен, действовавший на каждом этапе торгов, гарантировал, что оценка акций предприятия происходила на основе рыночного механизма в зависимости от спроса и предложения.

Результаты первого этапа показали, что система ваучеров позволила добиться следующих успехов:

* Из 1491 предприятия, выставившего свои ценные бумаги на продажу, 291 предприятие продало все акции и таким образом полностью перешло в частные руки. Следует отметить, что многие из этих предприятий не представляли особого интереса (из-за больших долгов, плохой оснащенности, экологических и других проблем), поэтому их и предложили к продаже за ваучеры. Кроме того, более 600 других предприятий продали свыше 90 процентов своих акций.
* Из почти 300 миллионов акций, предложенных за приватизационные чеки, было продано свыше 90 процентов.
* В торгах участвовало 98,8 процента из более чем 8500 миллионов выпущенных ваучеров, что свидетельствует о широком, прямом или через фонд IPF участии населения в проведении программы.

Интересно также отметить, что первая волна приватизации выявила заметное межреспубликанское инвестирование: словацкие инвесторы приобрели 11,1 процента акций чешских предприятий, в то время как чешские инвесторы купили 7,9 процента акций словацких предприятий. Сегодня, когда обе республики стали независимыми государствами, вторая волна приватизации будет проводиться раздельно.

Есть и другие методы оценки успеха приватизации. В ходе реформы не только преобразованы многие государственные предприятия, но и переход этот происходил организованно, в трудных экономических, социальных и политических условиях. Более того, создавая миллионы акционеров, система также создала широкую базу поддержки программы приватизации. Эта поддержка возрастала по мере появления фондов IPF, что также способствовало становлению рынка капитала. Фонды IPF теперь отвечали за просчеты в управлении акционерным капиталом и, как следствие, за некомпетентность в управлении производством.

Тем не менее, в ходе программы ваучерной приватизации возникло несколько серьезных проблем. В действительности не было выдано или продано ни одной акции, так как отсутствовал соответствующий закон об операциях с ценными бумагами. Рынки капитала, в том виде, как они существуют на Западе, не начнут действовать до тех пор, пока фонды IPF не перейдут от операций с ваучерами к операциям с акциями. Более того, мелкие инвесторы слабо защищены от возможных махинаций со стороны распорядителей фондов IPF. Несмотря на большое число фондов (свыше 400), до сих пор не создано агентство по контролю за их деятельностью, равно как не существует ни одной ассоциации акционеров, которая контролировала бы работу фондов и защищала бы интересы мелких вкладчиков. Многие фонды IPF переживают финансовые трудности, связанные с выплатой больших доходов, обещанных вкладчикам. Если деятельность фондов IPF потерпит провал, это станет чувствительным ударом по экономике Чехии и Словакии.

Другая проблема вызвана распадом Чехо-Словакии на два независимых государства. Значительная активность межреспубликанского инвестирования в ходе первого этапа приватизации, особенно словацких инвестиций в чешские предприятия, дает основание предполагать, что страны и в дальнейшем будут поддерживать тесные экономические связи. Однако из-за того, что каждая страна имеет отдельное законодательство, регулирующее иностранные инвестирования и операции с ценными бумагами, необходимо, чтобы результаты первой волны приватизации были признаны каждой страной и чтобы обе страны провели второй этап реформы самостоятельно. А пока ситуация не прояснится, существующая неопределенность будет сдерживать экономический рост и инвестиционные перспективы.

МАЛАЯ ПРИВАТИЗАЦИЯ В РОССИИ

Малые предприятия в России оказывают главное влияние на возникновение и функционирование рыночных структур, а именно: оптовую и розничную торговлю, включая торговлю промышленными товарами; предприятия общественного питания и обслуживания; транспортные услуги; строительство; легкую и пищевую промышленность, а также сельское хозяйство.

В большинстве бывших социалистических стран малая приватизация, или приватизация небольших магазинов, предприятий розничной торговли, ресторанов и службы быта, стала центральным элементом всей приватизационной программы, особенно на начальном этапе. Такой подход отражает две основные характерные особенности малой приватизации: небольшой магазин обычно легче приватизировать, чем крупное государственное предприятие, и во-вторых, появляется хорошая возможность заручиться поддержкой населения приватизационной программы в целом.

Во всех странах Центральной и Восточной Европы малая приватизация проводилась путем аукционов либо с полной продажей предприятия в частные руки либо, что встречалось чаще, с передачей на определенный срок прав на аренду помещений предприятия. Такие аукционы обычно проводились местной и/или районной властью, реже - на более высоком республиканском уровне, осуществлявшем приватизацию более быстрыми темпами. Обычно аукционы проходят открыто без какихлибо ограничений на участие отдельных граждан, что открывает перспективы для более широкого распределения собственности и также способствует росту политической поддержки приватизации.

Однако приватизация в России носит более сложный и политически окрашенный характер, чем в любой другой восточноевропейской стране. Важность приватизации в России заключается в том, что частный сектор там отсутствовал. Другими словами, государственные предприятия были не просто важной или доминирующей частью экономики, а составляли ее основу. Тем не менее, некоторые города, благодаря усилиям местных властей, первыми в России вступили на путь малой приватизации. За первую половину 1992 года в Санкт-Петербурге, например, было приватизировано 47,7 процента магазинов и 30,5 процента ресторанов, тогда как в Москве -соответственно, 41,9 и 25,2 процента.

ВЫВОДЫ

Прослеживая эволюцию приватизации и исследуя подходы и результаты программы приватизации, важно учитывать, что приватизация, в сущности, представляет собой политическую трансформацию, а именно: изменение роли государства в экономике и в обществе в целом. В связи с масштабностью этой трансформации проведение ее связано с большими трудностями, что характерно для любых коренных преобразова-

ний.

Это не означает, что приватизация решит все экономические проблемы или даже те проблемы, которые она призвана решать. Это не означает также, что государство вообще не должно владеть никакими предприятиями. Важно помнить, что почти все страны имеют определенное количество госпредприятий, существование коих необходимо в отраслях, которые не могут действовать на основе частной конкуренции. Примерами являются такие системы жизнеобеспечения, как энергия, водоснабжение, переработка отходов.

Проблемы с госпредприятиями возникают тогда, когда они приобретают слишком большую роль в экономике и функционируют в таких областях, которые гораздо более эффективно могли бы действовать, находясь они в частном секторе. Приватизация стремится разрешить эту проблему, устранив накопившиеся за годы государственной собственности препятствия и позволив частному сектору проявить свой потенциал и занять подобающее ему место в качестве двигателя экономического прогресса.

Эта стратегия может быть эффективной лишь в том случае, если существуют соответствующие условия для развития частного сектора. Поэтому для успеха приватизации необходимо, чтобы она проводилась одновременно с реформами, направленными на создание и усиление рыночной экономики. Именно поэтому приватизацию особенно трудно проводить в бывших социалистических странах, которые должны в буквальном смысле слова создавать частный сектор одновременно с проведением приватизации -поистине путешествие в открытом море без карты.

Дискуссия о приватизации - это, по существу, политическая дискуссия. Ведь в демократических странах, старых и новых, само население должно решать, какие функции оно хочет передать правительству. Когда сфера полномочий правительства сокращается, отдельные лица и группы лиц, ранее обладавшие связями и использовавшие их для получения поддержки от правительства, будут применять те же самые связи для того, чтобы предотвратить перемены, которые, по их мнению, повредят их интересам.

Вот почему приватизация требует политического мужества. В новых и еще не укрепившихся демократических системах такое мужество способны проявить далеко не все. Это означает, что для проведения приватизации необходимо мобилизовать политическую поддержку этого процесса. Даже и в этом случае успех придет далеко не сразу, а в ближайшей перспективе наиболее зримым и непосредственным результатом является усугубление экономических трудностей.

По существу, государство должно умело балансировать, проводя болезненные краткосрочные меры в расчете на улучшение в более долгосрочной перспективе. Для граждан, надеющихся на лучшее будущее, в особенности в развивающихся и бывших социалистических странах, перспектива долгосрочных выгод весьма заманчива. Такую перспективу открывает приватизация. Кроме того, она дает возможность гражданам стать собственниками и вкладывать капитал в бывшие государственные предприятия и тем самым в большей степени контролировать свою экономическую судьбу. Так же, как и их политические вожди, они тоже должны проявлять большое мужество в решении проблем, возникающих в связи с приватизацией.

КОНТАКТЫ

СОЕДИНЕННЫЕ ШТАТЫ

Inter-American Development Bank Department of Economic and Social Development 1300 New York Avenue, NW Washington, D.C.20577 Phone: (202) 623-1000 Fax: (202) 623-3096

International Center for Economic Growth (ICEG) 243 Kearny Street San Francisco, California 94108 Phone: (415) 981-5353 Fax: (415) 986-4878

World Bank Cofinancing and Advisory Services Private Sector Development and Privatization Kevin Young, Manager 1818 H Street, NW Washington, D.C.20433 Phone: (202) 473-1435 Fax: (202) 477-1822

АЗИЯ

Applied Economic Research Center University of Karachi P.O.Box 8403 Karachi 32, Pakistan Phone: 465 749 Fax: 465 384

Asia Development Bank P.O.Box 789 1099 Manila, Philippines Phone: (632) 711 3851 Fax: (632) 741 7961

Center for Research & Communication Bernardo Villegas, Senior Vice President P.O.Box 478 Greenhills Post Office Metro Manila, Philippines Phone: (632) 631 0935 to 0940 Fax: (632) 631 2174

Confederation of Indian Industry Dilip Chenoy 23, 26 Institutional Area, Lodi Road New Delhi, 110 003 India Phone: (46) 29994 Fax: (46) 33168

Thailand Development Research Institute Foundation (TDRI) Narongchai Akrasanee, Director Rajapark Bldg, 163 Asoke Rd Bangkok 10110, Thailand Phone: 258 9012 Fax: 258 8010

Turkish Democracy Foundation Dr. Eugun Ozbudun, Vice President 27 Ahmet Rasin Sakak Canhaga, Ankara, Turkey Phone: (904) 438 6744 Fax: (904) 440 9106

ЦЕНТРАЛЬНАЯ ЕВРОПА

Center for Research and Graduate Education (CERGE) Michael Mejstrik, Director Charles University Taboritska 23, PO Box 114 130 87 Praha 3, The Czech Republic Phone: (422) 275 643 or 277 251 Fax: (422) 277 249

Center for the Study of Democracy Todor Gradev, Project Manager 1 Lazar Stanev Street Sofia 1113, Bulgaria Phone: (3592) 70 61 65 Fax: (3592) 72 05 09

Foundation for Market Economy Laszlo Kallay, Managing Director Dombovari u. 17-19 Budapest XI, 1117 Hungary Phone: (361) 161 0460 Fax: (361) 166 5594 or 161 1845

Gdansk Institute for Market Economics Jan Szomburg, President 11 Gdynskich Kosynierow 80-866 Gdansk, Poland Phone: (4858) 311 816 or 311 833 Fax: (4858) 310 133

National Association of Entrepreneurs (Vallalkozok Orszagos Szovetsege VOSZ) Peter Szirmai, Co-president Szuret u.15 1118 Budapest, Hungary Phone: (361) 185 3377 Fax: (361) 182 0316

Polish Chamber of Commerce Institute for Private Enterprise and Democracy Dr.Mieczyslaw Bak, President and Director ul.Trebacka 4 00-074 Warsaw, Poland Phone: (4822) 260017 or 260143 Fax: (4822) 274-673

БЫВШИЙ СОВЕТСКИЙ СОЮЗ

Фонд Содружества Александр Урманов, руководитель проекта Екатеринбург 620000 Ленинский проспект, 37, к.18 Тел.: (3432) 51 10 06 Факс: (3432) 34 15 87 или 51 06 80

Кооперативные общества и хозрасчетные научно-технические организации (СПУРТ) Лев Дульнев, председатель Украина, Киев Московская улица, 5/2 Тел.: (044) 290 31 88 Факс: (044) 555 25 24

Estonian Small Business Association Rivo Sinijarv, President Gonsiori 29-130 Tallinn, EE0104 Estonia Phone/Fax: (70142) 422 279

Гарвардский проект по экономической реформе на Украине Дейвид Снельбекер, координатор Украина, Киев 252006 Артема 40, кв.24 Тел.: (044) 269 74 60 Факс: (044) 216 27 95

Московский общественный комитет по реформам в России Илья Заславский, председатель Россия, Москва 117049 Крымский вал, 8 Тел.: (095) 203 28 34 Факс: (095) 290 72 67



ЗАМОК ОТ «МУЛЬТЛОК»

ГАРАНТИРУЕТ ВАМ СПОКОЙНЫЙ СОН

Свыше трех тысяч единиц автотранспорта было угнано и похищено в 1992 году в Республике Беларусь. Из них найдено и возвращено владельцам немногим более половины.

За 1-е полугодие этого года зафиксировано 1588 угонов и 473 кражи. Результативность поисков - примерно та же.

Да, одним не спится по ночам оттого, что он у них нет автомобиля, а другим - потому, что он у них есть. Не будем давать советы первым. А вот что касается вторых... Для обретения спокойного сна им, на наш взгляд, необходимо познакомиться с продукцией фирмы MUL-T-LOCK.

Эту израильскую фирму MUL-T-LOCK у нас знают немногие. И не удивительно, ибо до сих пор она на белорусский рынок не выходила. О тех же, кто с успехом действует на мировых рынках, информации мы почти не имеем. Между тем MUL-T-LOCK - одна из таких компаний, чье имя, фирменный знак - ключ с фигурой атлета - известны всему миру. Достаточно сказать, что ее представители работают в 55 странах, в том числе в таких, как США, Россия, Швеция, Бельгия, Бразилия, Аргентина, Италия, Корея, Таиланд, Голландия, Канада, Польша, Австралия...

Что же за продукция у MUL-T-LOCK, которая позволяет спать спокойно? Нет, совсем не медицинские препараты, а изделия, которые можно охарактеризовать как обеспечивающие высокую безопасность объектов охраны. Это уникальные двери для различных по назначению помещений, сейфы и, конечно же, замки. Одним словом, продукция в наше время крайне необходимая.

Визитной карточкой фирмы для белорусских потребителей станут замки - автомобильные, противоугонные. С них фирма начинает освоение нашего рынка.

Казалось бы, как можно с помощью замка предотвратить угон автомобиля? Это же не велосипед. Оказывается, -еще как! Практика свидетельствует, что похитители автотехники без особого труда проникают в салон любой марки. В конце концов, сесть за руль можно, выбив стекло. Значит, надо не дать злоумышленнику сдвинуть машину с места, даже если он проник в нее. Именно это и обеспечивает замок MUL-T-LOCK, намертво фиксируя рычаг переключения передач в положении «задний ход» (при обычной коробке) или в положении «стоянка» (при автоматической). Попробуйте теперь «увести» машину. Ее можно только увезти, погрузив на платформу.

Сам замок весит всего 1,3 кг. Сделан из антикоррозионных материалов. Кожух - из тяжелой стали, покрытой серебром, карабин - из тяжелой легированной стали, покрыт никелевым хромом. Внутри - надежнейшая механика в никелево-серебряном исполнении. Ключи - три - также из никелевого серебра. Подделать невозможно. Сопровождаются магнитной картой, по которой только и может быть изготовлен дубликат в MUL-T-LOCK.

Замок устанавливается на любую марку автомобиля -отечественную, зарубежную. Крепится к полу. Снять нельзя (после его установки головки болтов удаляются). Удобен в пользовании - поставить автомобиль «на прикол» и «отпустить» его - секундное дело.

Можно бы, наверное, еще рассказывать о том, какие технические и технологические решения в этих замках обеспечивают высочайший уровень защиты охраняемых объектов. Но красноречивее, думается, будут некоторые факты. Например, такие. Крупнейшие автопрокатные компании мира (HERZ, AVIS, BUDGET, EUROPCAR) пользуются противоугонным замком MUL-T-LOCK. Известные же страховые компании при страховке машин, квартир, гаражей с этими замками делают клиентам 15-процентную скидку. В Польше еженедельно устанавливается 4 тысячи автозамков MUL-T-LOCK. В прошлом году один из независимых английских институтов, специализирующийся на сравнительном анализе товарных групп, безоговорочно отдал пальму первенства среди противоугонных средств MUL-T-LOCK.

Всего 20 лет назад была основана фирма. Динамично развиваясь, чутко реагируя на запросы рынка, она из года в год расширяла масштабы своей деятельности на мировом рынке. Только в 1992 году экспорт ее изделий увеличился почти на треть. Нынче по своей структуре он таков: Западная Европа - 43 процента, Восточная Азия и Австралия - 22 процента, Латинская Америка - 20 процентов, Восточная Европа - 9 процентов, Северная Америка - 6 процентов.

И вот сейчас MUL-T-LOCK приходит к нам. Уже подготовлены специалисты, которые будут обеспечивать установку и эксплуатацию фирменных продуктов, завезено необходимое для этого оборудование.

Это означает, что жизнь наша в компании с MUL-T-LOCK должна стать безопаснее.

Кстати, одним из первых решили поставить противоугонный замок фирмы MUL-T-LOCK в Минске сотрудники уголовного розыска МВД республики.

Федер ВАРВАРИН

Справка «Несси»: телефоны представителя MUL-T-LOCK в Минске: 27-00-82, 29-16-75.

АВТОМОБИЛЬНЫЙ РЫНОК

80-МИЛЛИОННЫЙ АВТОМОБИЛЬ СОШЕЛ С КОНВЕЙЕРА «ТОЙОТЫ»

Известная на весь мир и самая крупная в Японии автомобильная компания «Тойота» осенью этого года отметила юбилей – 80-миллионный автомобиль сошел с конвейера. В это количество, как сообщило информационное агентство Киодо Цусин, входят автомашины, сошедшие с конвейеров только на территории страны.

Юбилейным автомобилем стала легковая модель «Краун ройял салун», собранная на заводе Мотомати в городе Тойота, префектура Аити. А началось все в августе 1935 года, когда первый грузовик марки G-1 выехал за ворота предприятия.

По количеству произведенной продукции японский автогигант занимает третье место в мире после американских компаний «Дженерал моторз» и «Форд», на долю которых приходится соответственно 235 и 142 млн автомашин. Что касается второго японского крупнейшего автомобильного концерна «Ниссан», то за все годы существования этой фирмы на ее заводах было собрано 58 млн автомашин.

«АВТОМОБИЛЬ — НЕ РОСКОШЬ, А СРЕДСТВО ПЕРЕДВИЖЕНИЯ»

Будущее автомобилей принадлежит не лимузинам, а небольшим по размеру легковым машинам: экономичным, безопасным, экологически «чистым».

Такова тенденция развития европейского и японского автомобилестроения.

Наиболее ярко новое направление проявилось в разработках ведущего германского концерна – «Мерседес-Бенц». Еще несколько лет назад его конструкторы гордились престижными моделями для нуворишей – «300-й», «500-й» и «600-й» серий. А сейчас от этих лимузинов, не находящих спроса в ФРГ, «ломятся» складские территории концерна. Выход из кризиса для руководства был только один –отказ от амбиций и переход в другой, непривычный, класс малых машин, машин для городского движения.

Жизнь еще раз подтвердила старую истину, что «автомобиль – это не роскошь, а средство передвижения».

Любопытна новая разработка-модель «Мерседеса» класса «А». За очень короткий срок – большего не давала обострившаяся конкурентная борьба автоконцернов за эту «нишу» на рынке – конструкторам удалось создать четырехдверную машину, длина которой – всего 3,35 метра. Особенность ее в том, что в ней использованы перспективные для автомобилестроения материалы, в частности алюминий. Новую модель автомобиля «Ауди» так и называют «вечной машиной», поскольку ее корпус и днище практически полностью сделаны из алюминия. Для нового «Мерседеса» существует три варианта двигателей: дизельный, бензиновый и электродвигатель. Первые два объединяет одно – экономичность. Расход топлива не превышает пяти литров на 100 километров пробега. «Это, несомненно, революционная разработка концерна: машина небольшая снаружи, как микролитражка, а внутри –вместительная, как автомобиль среднего класса», – пишет сегодня газета «Зюддойче цайтунг».

Если при парковке в центре города для вашей машины не хватает каких-то 30 сантиметров, можете не волноваться, поскольку вы за рулем новой модели французского концерна «Рено» – «Зум». Нажатие кнопки – и гидравлическая система... уменьшает длину автомобиля на 35-40 сантиметров.

По мнению автомобильных экспертов, в последнее время исчезла эйфория электромобилей. Сейчас уже полагают, что такие машины не могут быть «панацеей», чтобы разрешить все проблемы. Поэтому конструкторская мысль сейчас намерена разумно соединить бензиновый и дизельный мотор с электродвигателем. Так, германский концерн «БМВ» разработал новую модель микролитражки «Е-1», которая имеет сразу два двигателя. В случае разрядки аккумуляторов для электромотора бензиновый или дизельный двигатель осуществляет за счет генератора их подзарядку в ходе движения. Затем можно значительную часть пути проделать на электродвигателе. Специалисты считают, что это направление, которое они окрестили «гибридом», может быть на ближайшие десятилетия более перспективным, чем только электромобили.

Вообще же, следует сказать, что автомобильная промышленность Германии охвачена экономическим кризисом. Почти на 20 процентов сократилось в 1992 году в ФРГ производство легковых автомобилей. А это, в свою очередь, чревато потерей более чем 100 тысяч рабочих мест в отрасли в ближайшие два года. С момента автомобильного «бума», которым была охвачена Германия в 1991 году, был уволен каждый четвертый работающий в автомобильной промышленности.

«ЖИГУЛИ»: ЦЕНЫ —МИРОВЫЕ, КАЧЕСТВО — УВЫ...

После того, как Тольяттинский автогигант с 1 ноября очередной раз взвинтил цены на свою продукцию, многие потенциальные покупате-ли «жигулей» сделали вывод, что гораздо выгоднее сегодня поку-пать иномарки. Причем – новые. Вот некоторые цены на машины известных фирм, которые можно приобрести по той же цене, что и отечественные. Но с одним преимуществом – они более комфорт-ны, современнее и скоростнее.

Фирма	Модель	Цена (в долларах)
CITROEN	Ax First	9200
	Ax Caban Diesel	10120
	Zx1,4 Reflex	10230
	Zx1,8 Avantage	11490
FIAT	UNO 60 Base	8250
	UNO 1,7 Diesel	9700
	TIPO 1,4	11000
	TIPO 1,6 SX	12140
	TIPO 1,7 Disel	11800
	Tempra S	12500
	Tempra Turbodiesel	13500
FORD	Fiesta 1,1 C	10236
	Fiesta 1,8 Diesel	11980
	Escort 1,3	11180
	Escort 1,8 Diesel	12630
HYUNDAI	Pony	11500
	Pony	13000
MITSCUBISHI	Colt 1,3 Eli	10240
	Colt 1,3 Gli	11600
	Lancer 2.0 Diesel	12720
OPEL	Corsa City	9230
	Corsa swing	9640
	Costa GLS	10946
	Astra Caravan GL	11715
RENAULT	5 Campus	6579
	5 Campus Diesel	8168
	19 RL	9400
	Nevada RT	12778
SKODA	Favorjt	6895
SUZUKI	Swift 1,0	11000
	Swift 1,3	11500
	Samurai 1,3 Metal Top	13000
TOYOTA	Corolla XL	13500
FOLKSVAGEN	Golf	12300
VOLVO	440	11600
	460	12000

Цены только для физических лиц; для организаций они почти вдвое выше, так как юридические лица обязаны платить гигантские таможенные пошлины. (Данные газеты «Авторевю» и рекламные объявления автомобильных дилеров в Москве).

Подготовила Наталья КОРОТКАЯ



(Окончание. Начало в № 48)

ЯПОНИЯ

ВОССТАНОВЛЕНИЕ ЭКОНОМИКИ БЫВШЕГО СССР С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ЯПОНСКОГО ОПЫТА

РЕСИН МИНАМИ, ПРОФЕССОР НИИ ЭКОНОМИКИ УНИВЕРСИТЕТА «ХИТОЦУБАСИ»

СИСТЕМА ПРОИЗВОДСТВА И РЫНОК

Одной из причин недопроизводства в экономике СНГ лежит ее низкая эффективность. Низкая эффективность экономики была обусловлена тем, что и производство, и распределение продукции регламентировалось государством, а также тем, что предприятия сплошь были государственными. На проблемах административно-плановой экономики мы сейчас останавливаться не будем.

Государственные предприятия не заботятся всерьез о повышении эффективности производства, поскольку уверены в том, что государство позаботится о них, даже если производственные успехи будут оставлять желать лучшего. Проблема такой системы «государственного патронажа» становится очевидной, если взглянуть на не заботящиеся о повышении эффективности производства китайские государственные предприятия, около 40 процентов которых являются убыточными.

Опыт приватизации в Японии заключается в том, что еще в эпоху Мэйдзи казенные предприятия, в соответствии с политикой Мацуката, продавались в частные руки. А после войны осуществлялась денационализация государственных железных дорог, телефонной связи и государственных монополий.

Распродажа казенных предприятий была предпринята потому, что приносимые этими предприятиями убытки ложились тяжелым бременем на бюджет правительства. Поскольку многие из этих предприятий, избежав банкротства, продолжали существовать и нормально работать, можно, видимо, признать, что тогда приватизация прошла успешно. Однако следует заметить, что для продажи отбирались предприятия с уже достаточно отлаженным механизмом функционирования и управления производством; кроме того, продавались они по весьма скромным ценам, что делало такие сделки достаточно выгодными для покупателей.

Приватизация бывших государственных железных дорог, думается, также заслуживает положительной оценки.

Осуществление приватизации в СНГ наталкивается на очень большие трудности. Главной же из них является отсутствие у населения капиталов для покупки государственных предприятий и малочисленность кадров, способных эффективно управлять производственными предприятиями.

Здесь должны сыграть свою роль средние и мелкие предприятия. Людям следует усвоить мораль, на которой держится порядок рыночной системы, им необходимо овладеть главным принципом рыночной экономики - идеей прибыли, которая должна стать основой их экономической деятельности и повседневной жизни. В ходе этого процесса появляются бизнесмены и менеджеры, способные умело руководить предприятиями. Они будут накапливать капитал, который откроет дорогу приватизации государственных предприятий.

Сейчас в Китае, особенно в приморских районах, очень бурно развиваются мельчайшие предприятия, называемые местными. В 1990 году в их числе насчитывалось 18.5 млн сельских карликовых предприятий, на которых было занято 92.65 млн человек. Это примерно столько же, сколько было занято на государственных промышленных предприятиях, или 14 процентов от общего числа работающих, включая и сельскохозяйственных рабочих.

В СНГ количество подобных предприятий ничтожно мало по сравнению с Китаем. Думается, можно назвать несколько причин такого положения. Во-первых, кооперативы появились не так давно. По сравнению с этим 10 лет существования местных предприятий в Китае - достаточно длительный срок. Если же прибавить к этому период существования народных коммун, которые стали предшественниками местных предприятий, то их история окажется еще более продолжительной.

Во-вторых, сказывается разница рыночных условий. Благодаря проводившимся с конца 70-х годов реформам, в Китае давно идет процесс формирования рынка. В СНГ же пока недостаточно развиты рынки сырья, материалов, капитала. Поэтому обеспечение поставок и продажа товаров превращаются в нелегкую задачу.

В-третьих, различны внешние факторы. На развитие местных предприятий в Китае исключительное влияние оказывает экономика Гонконга и Тайваня. Многие местные предприятия приморских районов провинции Гуандун и соседних с ней развивались как субподрядчики гонкогских и тайваньских предприятий.

В Венгрии, Польше и Чехо-Словакии также быстро растет число малых и средних предприятий. Есть все основания надеяться, что и в СНГ, по мере углубления реформ, малые и средние предприятия, получат серьезное развитие.

Еще одной проблемой экономики бывшего Советского Союза является нерациональная структура промышленности. Во-первых, производство какого-либо определенного вида продукции часто сосредоточено в руках одного огромного предприятия или объединения, что создает крайне монополизированную структуру производства, при которой абсолютно невозможна конкуренция между предприятиями. Во-вторых, неразвита межпроизводственная специализация, поэтому предприятия вынуждены заниматься всем - от производства комплектующих деталей до аккумулирования денежных средств.

Я хочу особенно подчеркнуть, что именно конкурентная структура промышленности Японии сделала прежде всего возможным быстрый экономический рост. Да и сейчас, благодаря этому, Япония обеспечивает самые быстрые темпы роста среди развитых стран. Решающую роль в формировании конкурентной структуры промышленности Японии сыграл роспуск «дзайбацу» (финансово-монополистичекие объединения, существовавшие в Японии до конца второй мировой войны), а также применение законов «О запрете монополий» и «Об устранении чрезмерной концентрации экономической мощи».

Однако основные структурные рамки японской промышленности были унаследованы от довоенного периода. До войны, хотя «дзайбацу» и обладали огромным влиянием, конкуренция в промышленности была относительно развита, что позволяло обеспечить более высокую производительность, чем в развитых странах. Кроме того, широкое развитие системы субподрядов обеспечило условия для малых и средних предприятий, поставлявших высококачественные комплектующие детали. Это способствовало и росту экспорта.

С помощью одной лишь приватизации государственных предприятий в СНГ не удастся добиться повышения эффективности экономики, если вместе с этим не будет проведена структурная реформа. Кроме того, как уже говорилось, в этом случае нельзя ожидать и положительного влияния либерализации цен. Чтобы ослабить влияние монополизма, во что бы то ни стало необходимо разукрупнение гигантских государственных предприятий.

Наконец, формирование рынка - это длительный и постепенный процесс. Допустив небольшое преувеличение, можно сказать, что история формирования рынка - это история человечества. Рынок не может быть сформирован правительством, сколь бы сильным и влиятельным оно ни было.

Правительство лишь косвенно участвует в этом процессе, принимая поддерживающие порядок в экономике законы, создавая инфраструктуру транспорта и связи, обеспечивая наиболее благоприятные условия для функционирования рынка. Таким образом, необходимо осознать, что формирование рынка в СНГ - это исключительно длительный процесс.

ПРЕДПРИЯТИЯ И НАРОЖДЕНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Здесь, во-первых, следует отметить, что неотъемлемым условием успеха экономических реформ является существование предприятий и предпринимателей, способных стать субъектами этих реформ. В СНГ необходимо начинать именно с создания таких предприятий и предпринимателей.

Во-вторых, необходима особая осмотрительность при осуществлении мер по стабилизации экономики и преодолению либерализации цен, поскольку решительные меры, проводящиеся сейчас под руководством МВФ, могут привести к еще большей дезорганизации производства. Для СНГ приоритетным в экономической политике сейчас должно стать формирование конкурентной структуры промышленности. Этого можно добиться путем развития малых и средних предприятий, проведения демонополизации, осуществление приватизации. Именно сюда должны быть направлены главные усилия при проведении реформ.

В заключение хочу остановиться на проблеме экономической помощи СНГ. Безусловно, американская экономическая помощь сыграла очень большую роль в восстановлении экономики Японии и ФРГ, потерпевших поражение во второй мировой войне. Однако следует обратить особое внимание на тот факт, что экономика этих стран обладала потенциальными возможностями для того, чтобы использовать эту помощь в целях обеспечения экономического роста. Экономика СНГ такими возможностями не располагает, поэтому не похоже, что меры стабилизации экономики и приватизации дадут ожидаемые результаты.

Следовательно, на данном этапе иностранная экономическая помощь, будь то в виде предоставления денежных средств или оказания интеллектуальной поддержки, должна быть на долговременной основе направлена в такие области, как создание эффективной экономической системы (внедрение конкурентной структуры производства, развитие системы обращения товаров и формирование рынка), воспитание кадров, развитие инфраструктуры.

(ЯПОНИЯ О СЕБЕ И МИРЕ)

«РАЗНООБРАЗИЕ ДИЗАЙНА ДЛЯ МНОГИХ...»

Один из ведущих современных японских дизайнеров Кендзи Экуан с присущим этой нации изяществом в выражении мыслей заметил, что «связь между человеком и вещью столь же немыслима без промежуточного звена - дизайна, как непрочна связь между мужчиной и женщиной без любви». Да, именно дизайн связует производителя с потребителем. Однако надо сказать,что пути достижения этой связи разными дизайнерами понимаются далеко не однозначно, да и сфера потребителей достаточно неоднородна. Вот, например, на выставке современного немецкого художественного конструирования, не так давно проходившей в Москве, можно было видеть книжную полку дизайнера Майера Роггенрайтера, сделанную из старых деревянных упаковочных ящиков, навешенных на металлический каркас. Данное произведение - как раз результат своеобразного понимания автором способов достижения той связи, которую он как дизайнер призван налаживать между вещью и человеком. Творческая концепция дизайнера здесь противоположна ориентации на престижность буржуазных вкусов и заключается в формировании подчеркнуто упрощенной предметной среды, создаваемой из всякого хлама. Создатель описанной выше необычной полки - представитель «нового немецкого дизайна», одного из развившихся в недавнее время на Западе течений в области формообразования вещевого мира. И мы не зря начали разговор о направлениях зарубежного дизайна последних десятилетий с этого экстравагантного примера - хочется показать, как сегодня на Западе смело ведутся поиски оригинальных форм предметной среды.

Конечно, «новый немецкий дизайн» - направление достаточно крайнего толка. Во многом оно возникло как отрицание функционального дизайна с его рационализмом. «Не один дизайн для всех, а разнообразие дизайна для многих!» - вот девиз представителей «нового немецкого дизайна», с чем нельзя не согласиться.

Хотя «новый немецкий дизайн» и является довольно характерным феноменом современного западного дизайна, однако он не определяет магистральные пути развития этого вида искусства. Характеризуя общую обстановку в стилистике западного дизайна последних десятилетий, можно сказать, что основные творческие течения здесь шли по трем главным направлениям: первое- течения, так или иначе связанные с функционализмом, утверждающим примат в предметном формообразовании функции и конструкции предмета, а также технологии его изготовления; второе направление, во многом противоположное первому, объединяло творческие течения, отдающие преимущество форме как таковой, ее эстетическим, престижным, идеологическим и др. качествам; и третье направление представлено течениями, стремящимися как-то уравновесить функционально-рационалистическую и формальную стороны дизайнерского проектирования.

Начнем наш краткий обзор с функционалистического направления, возникшего еще в начале XX века в среде первых дизайнеров германской школы «Баухауз».Их «наследниками» стали деятели Ульмской школы, организованной в Германии в 1954 г., которые развили эту идею, являющуюся актуальной в предметном формообразовании Запада и по сей день. Дизайнеры этой школы придавали большое значение использованию в художественном конструировании научных подходов. В своей практической деятельности они опирались на исследования в области теории информации, эргономики,теории деятельности и др. Лидер ульмского движения Томас Мальдонадо, ставший в 1964 году ректором школы, в своих теоретических работах по дизайну пытался очертить пути оптимального соединения рационального и интуитивного, научного и художественного подходов к дизайнерскому творчеству. На практике концепция Ульмской школы дизайна ярче всего проявилась в осуществлении дизайн-программы фирмы «Браун», о которой мы уже вели разговор на страницах нашего журнала. Здесь же напомним только, что основными правилами дизайнерского стиля этой фирмы были: упорядоченность, гармония и экономия. Если же говорить вообще о функционализме как о направлении в формообразовании предметной среды, то можно назвать следующие его главные отличительные особенности: ясность в построении формы, открытость конструктивной структуры объекта, правдивость языка материала и технологии, использованных при изготовлении вещи, лаконизм формальных средств, с помощью которых создается визуальный образ предмета. В последние десятилетия проводниками функционального направления в зарубежном дизайне были такие ныне всемирно известные дизайнеры, как немец Хартмут Эсслингер, основатель знаменитой творческой группы «frogdesign», символ которой -зеленая лягушка - является гарантией дизайна самого высокого уровня, англичанин Питер Лорд, глава фирмы «Остин Смит: Лорд», занимающейся интерьерами общественных зданий. Функционалистической направленности придерживается и ряд японских дизайнеров (этими качествами, например, отличаются многие изделия известной фирмы «Сони»).

Антиподом функционализму в современном дизайне является направление, определяемое термином «стайлинг» (от английского «styling» - «создание стиля», «стилизация»). Это направление возникло во времена всеобщего экономического кризиса 30-х годов, когда дизайн рассматривался как средство наделения промышленных изделий дополнительными формальными качествами, способными стать стимулами активизации их сбыта на рынке. В отличие от функционализма, ставящего во главу угла, как уже говорилось, выражение в форме в первую очередь функции и конструкции объекта, стайлинг направлен на внесение в форму изделия неких ассоциативных значений, не связанных непосредственно с его функцией: престижность, модность, ностальгичность и т.д. Возникнув в довоенное время, стайлинг прочно вошел в дизайнерскую практику как направление формообразования промышленных изделий и широко распространен и в наше время. Корифеем стайлинга считается американский дизайнер Раймонд Лоуи, который был среди его зачинателей в 30-е годы и, прожив долгую творческую жизнь (Р.Лоуи умер в 1986 году), оставался до последних лет «в строю». Как выразился один из западных критиков дизайна: «Р.Лоуи олицетворяет сверкающее чудо коммерческого дизайна». В 70-е годы в американской прессе писали, что 75 процентов населения Соединенных Штатов минимум раз в день сталкивается с изделиями, разработанными Лоуи. Это и фотоаппараты, и холодильники, и радиоаппаратура, и автомобили, и многое другое. У Лоуи сегодня много последователей. Особенно распространен сейчас стайлинг в автомобильном дизайне. Формы многих западных, а особенно американских, легковых автомашин довольно часто мало связаны с их конструкцией и представляют собой чистую стилизацию, рассчитанную на привлечение внимания покупателей, придания внешнему виду автомобиля качеств престижности, модности.

Близким на первых порах к стайлингу было направление, получившее название «скульптурный дизайн» и распространенное за рубежом в 60-70-е годы, особенно в Италии и Японии. Оно возникло как реакция на излишнюю рационалистичность форм промышленной продукции первого послевоенного десятилетия. Представители «скульптурного дизайна» стремились заменить геометричные, упрощенные формы промышленных изделий на пластичные, близкие к формам природных объектов. Первоначально это привело к снижению эстетических качеств изделий, дешевой стилизации и примитивному орнаментализму в формообразовании предметной среды. Однако при дальнейшем развитии этого направления проявились и положительные возможности «скульптурного» подхода к созданию дизайнерской формы изделий. Лучшие представители этого направления стремились органично соединить функциональный подход к проектированию изделий с богатством пластики их внешних форм. Проповедником именно такого функционально-скульптурного дизайна является знаменитый итальянский дизайнер Марио Беллини. Это ему обязана созданием характерного, выразительного фирменного стиля продукция широко известной фирмы «Оливетти», занимающейся производством электронных приборов и оргтехники. Принцип, который использует М.Беллини в своей работе - по выражению самого дизайнера - подчеркнутая «поэтика формы», преодоление техницистских установок в конструировании, возрождение во многом утраченных традиций доиндустриальной проектной культуры. Изделия, спроектированные мастером -компьютеры, пишущие машинки, телевизоры, -характеризуются действительно большой «поэтичностью» формы, пластичными, мягкими линиями и объемами, близкими к формам органического мира, и в то же время строгой функциональностью, рациональностью построения и удобством в использовании.

В последние десятилетия избегнуть техницизма предметных форм стремились многие западные дизайнеры, но если одни находили выход в «скульптурном» подходе к формообразованию, то другие шли по пути откровенной стилизации, чаще всего стилизации « под старину». Такое направление в формообразовании, в первую очередь объектов оборудования жилища, было особенно распространено в 70-80-е годы. Этот «ностальгический» стиль тогда завладел формами большой части предметов: мебели, бытовых светильников, настенных и настольных часов и т.д. Стилизация «под старину» в этих объектах проявилась в двух формах: первая - непосредственное копирование какого-то исторического художественного стиля или эклектичное соединение нескольких стилей, вторая - творческая обработка старой художественной формы в современном стиле. Нужно признать, что, безусловно, эстетический уровень произведений, относящихся ко второму подходу в формообразовании, был выше, так как эти изделия предполагали все же какое-то индивидуальное творческое переосмысление дизайнером стилизуемой формы. И все же в любом случае путь стилизации вел к некой вторичности художественной формы вещи, ее неполноценности, так как стилизация «под старину» не может нести в себе новаторского заряда.

Далее, отметим одно из недавно возникших направлений западного дизайна, получившее название «хай-тек», которое образовано несколько ироничным соединением первой части искусствоведческого термина «high style» («высокий стиль») и сокращения слова «technology» («техника», «технология»). Ироничное наименование этого направления отражает парадоксальность сущности самого явления. Произведения, выполненные в этом стиле, на первый взгляд производят впечатление откровенно техницистских, конструктивно-рационалистических, на самом же деле весь их техницизм - некая декорация, чисто символический, формалистический прием. Ярчайшим примером стиля «хай-тек» может служить оформление здания Центра искусств и культуры им Ж.Помпиду в Париже (авторы проекта М.Плано и М.Роджерс). Характерной чертой решения фасада этого сооружения является наличие большого количества нарочито акцентированных, выведенных наружу всевозможных технических атрибутов: труб отопления и водоснабжения, воздуховодов, подъемников и т.д. Внешне они выглядят, как обычные функциональные стандартные элементы, однако на самом деле это специально запроектированные, штучно изготовленные изделия, призванные придать зданию определенный визуальный образ. В чем же смысл такого «формалистического техницизма»? Дело в том, что апологетика техники и ее форм, существовавшая в первые послевоенные десятилетия, к началу 80-х годов в произведениях ряда дизайнеров переросла в жонглирование атрибутами технического века, в метафорическое обыгрывание конструктивных элементов и узлов. В этом проявляется как фетишизация технических форм, так и боязнь открыто продемонстрировать эту фетишизацию, стремление скрыть ее за несколько ироничным подходом к формообразованию. В этом сущность стиля «хай-тек». Конечно, мы не хотим обвинить создателей Центра Помпиду в несерьезном отношении к своему творению. Однако идея, заложенная в этом проекте, заключается в том, что центр искусств должен быть не храмом, а местом повседневного общения и получения информации (с этим связана подчеркнутая прозаичность его внешнего вида, создаваемая обилием открытых взору наблюдателя конструктивно-технических элементов). Эта идея и обусловила артистическую игру металлическими конструкциями, ставшими в конце концов «функциональной декорацией». Стиль «хай-тек» в настоящее время достаточно распространен на Западе, его можно встретить и в оформлении интерьеров, и в дизайне мебели, и в формообразовании бытовых светильников, а также других объектов предметной среды.

Итак, мы познакомились с некоторыми основными направлениями дизайна, развивавшимися в последние десятилетия в западных странах. В следующий раз мы поведем беседу о зарождении и развитии дизайна в нашей стране.

Яков ЛЕНСУ,
кандидат искусствоведения

БИБЛИОТЕКА КОНГРЕССА США ГАРАНТИРУЕТ

Неэффективность школьной, а в какой-то мере и вузовской системы обучения иностранным языкам давно никем не оспаривается, но ведь и другого ничего не предложено, -с таким неутешительным мнением, которое часто высказывают, например, в стенах Минского государственного педагогического института иностранных языков, я вполне согласен, ибо на своем опыте ознакомился с этими методиками. С тех пор я несколько раз предпринимал попытки изучить английский на разнообразных курсах,по учебникам или с помощью кассет, и могу разделить убеждение главного героя замечательной книги «Трое в лодке...», кажется, Джорджа, который, безуспешно пытаясь сделать то же самое в отношении немецкого языка, почувствовал себя гораздо лучше с тех пор, как его забыл.

Но так было до того, как я услышал, а потом и познакомился с «Экспресс-методом» Илоны Давыдовой. Но сначала хочу привести мнение официальной науки. Институт психологии Российской академии наук провел многомесячные сравнительные испытания этого нового метода. И вот что сказала: научный сотрудник РАН, кандидат наук Н.Шпагоновой: «Прежде чем провести эксперимент, я сама все прослушала. Что я испытала? Сначала чувство растерянности и раздражения, что ничего на слух не понимаю. На другой день у меня эти фразы стали всплывать сами. За мое 30-летнее обучение - такое в первый раз».

И вот я в центре по распространению метода Илоны Давыдовой. Здесь, в Минске, он действует всего лишь два месяца. Скромный офис, минимум сотрудников. Мой собеседник - директор МП «Блок-2» Борис Смоляк. «Это новая система обучения иностранным языкам, - говорит он, - рассчитанная на людей, которым некогда корпеть над учебниками. Чтобы в короткий срок научиться говорить, например, на английском языке, не задумываясь над каждым словом, не путаясь в правилах, безусловно, необходимо многократное повторение. Альтернативы здесь действительно нет. Психологами установлено, что автоматический рефлекс вырабатывается в лучшем случае не ранее чем после 12-15 повторений. Тут неизбежна дилемма: либо для того чтобы на хорошем уровне заговорить по-английски, занятиям нужно уделять столько времени, что это существенно отразится на вашем образе жизни, либо автоматический навык не образуется. Но ведь каждый из нас ежедневно теряет несколько часов на рутинные дела - поездки в общественном транспорте, стояние в очередях, мытье посуды и т. д. Метод Илоны Давыдовой и рассчитан на то, что записанный на кассетах курс можно слушать не только дома, но и в транспорте, не выделяя на это специального времени. Идеальный вариант для обучения по этому методу - это те люди, которые изучали английский в школе, но ничего не помнят».

Я как раз представлял собой этот идеальный вариант. И поэтому, не удержавшись, тут же попросил Бориса Смоляка продемонстрировать это чудо. В наушниках послышалась английская речь, но чуда не случилось, по крайней мере в тот же миг. Я по-прежнему был глух к научению. Кроме того, как мне показалось, фоном шел едва слышный тонкий звук. Впрочем, через секунду я уже сомневался, был ли он. И тут самый подходящий момент раскрыть решающее преимущество метода Илоны Давыдовой, который, кстати, удостоился чести первым среди обучающих методик быть запатентованным в Вашингтонской Библиотеке Конгресса США (научная организация, по некоторым функциям напоминающая нашу академию наук). Во всех кассетах «Экспресс-метода» используются специальные сигналы «Subliminal message». Они записаны на очень большой скорости, параллельно каждому уроку английского. Текст звукового сигнала может выглядеть приблизительно так: «Все, что вы слышите, вы запомните легко и в любой момент быстро воспроизводете все, что слышите. Вы вспоминаете все, что когда-либо учили» и т. д. Эта информация, поскольку записана на большой скорости, минует сознание, однако эти команды улавливаются на уровне подсознания. Текст звукового сигнала может быть и другим, например, русским эквивалентом того английского текста, который вы слышите. В пассиве у нас отложен огромный запас знаний, который активизируется благодаря воздействию звукового сигнала, и в памяти могут всплывать фразы, которые вы учили много лет назад. Высокой эффективности курса способствует еще и целый комплекс факторов. Один из них - наличие эмоциональной окраски изучаемого языка, это его яркая образная архитектура. Это в 3 -5 раз облегчает запоминание материала.

«Мне лично разговорный английский крайне необходим для общения с американскими бизнесменами, - говорит Л.Порада, генеральный директор СП «Интерленд» из Санкт-Петербурга. - Если оценивать этот курс с точки зрения того, сколько времени я сэкономил, ему нет цены. Что касается результатов, то мои партнеры удивляются, откуда я знаю такие фразы».

Вся продукция «Экспресс-метода» изготавливается в США. В наших условиях тиражированию она не поддается. Пока МП «Блок-2» предлагает разговорно-бытовой курс. Он охватывает все основные темы в житейских ситуациях, содержит около 4 тысяч слов и бытовые диалоги, сценки из жизни и т. д., записанные на 11 кассетах плюс разговорник. Это базовый уровень выпускника иняза, но благодаря «Экспресс-методу» обладатель курса достигает его за 2 - 3 месяца. Этим курсом могут воспользоваться и те люди, которые вообще не изучали языка. Им рекомендуется взять 5 - 6 частных уроков, прежде чем начать слушать кассеты.

Директор центра Борис Смоляк уверен в перспективности дела. «Блок-2» планирует с нового года предложить курсы для бизнесменов, юристов, политиков, а также разговорно-бытовые курсы французского и немецкого языков.

Справка «Несси»: телефон МП «Блок-2» - 34-88-42.

Владимир НИКОЛИН

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЙ АВТОСЕРВИС

Сегодня много и не случайно говорится о предпринимателях, их повседневных мытарствах, трудностях, которые сыплются на их и без того озабоченные головы, как из рога изобилия. Не все, к сожалению, выдерживают удушающий пресс проблем, а посему, надорвав жилы и веру, незаметно сходят с дистанции, уступая дорогу более напористым и удачливым.

Вдвойне ценен опыт, пусть подчас и горький, тех, кто несмотря на наш отечественный бедлам, экономический и политический хаос, както еще умудряется «держаться» на плаву. Об одном из таких - предприимчивом и еще, к счастью, пока не сломленном - я и хочу рассказать.

Минчанина Николая Жука я знаю уже несколько лет: случай - закапризничал автомобиль - свел нас. Николай работал в то время на станции технического обслуживания. Так вот уже тогда прослыл парень умельцем «золотые руки». Может, потому, что многое умеет, и ушел одним из первых из ненавязчивого госавтосервиса на «вольные хлеба». Видать, душой чувствовал: не пропадет, если по уму, толково свое дело откроет.

А начал с того, что вскладчину с двумя такими же автослесарями, выкупил на районе (предварительно старую мебель и кое-что еще продав) основательно запущенный, полуразвалившийся склад. До них в нем, вроде бы с разрешения райисполкома, «хозяйничали» залетные гастролеры с Кавказа.

Так вот, прежде чем «грести деньги лопатой», они были вынуждены «по уши» влезть в долги - требовались деньги на ремонт и обустройство помещения, покупку оборудования, запчастей и т.д. На скорую руку, лишь бы дыры в крыше залатать, ничего делать не стали - не в их правилах, да и никогда еще халтура пользу не приносила.

Николай Жук с удовольствием вспоминает тот день, когда они после двухнедельного вкалывания наконец-то гостеприимно распахнули пахнущие свежей краской двери частной мастерской по ремонту автомобилей.

Первым клиентом оказался... коллега, по делам приехавший из Москвы в Минск. В дороге случилась серьезная поломка двигателя, и дорожное объявление вывело его на них. Он был несколько удивлен, услышав, что машину можно будет забрать уже... завтра утром (а заехал он к ним под вечер).

То, что ночи прихватывали, не говоря уже о положенных по конституции выходных, для Жука и его напарников это не редкость. У них на этот счет свой неписанный закон: если дело срочное, ну и выгодное, не без того, значит, все внимание - ему.

Николай взял на себя наиболее хлопотные работы, требующие немалого опыта, умения - рихтовку кузовов, их покраску, сварочное дело, но при необходимости может и в двигателе покопаться, с подвеской разобраться. Словом, мастер на все руки.

Зная это, один за другим едут клиенты, в последнее время в основном на иномарках (к ним тоже подобрали «ключик» в мастерской). Правда, запчастей практически нет, но тут уж не их вина. Только если клиент привозит с собой что-то...

Расценки у них не выше государственных, а вот качество техобслуживания и ремонта заметно выше (в чем имел возможность и я убедиться). Заработок у Николая и его подручных, судя по всему, приличный, но, извините, и вкалывают они по-черному. Достаточно посмотреть только на руки парней и их промасленные робы, и зависть сразу улетучится.

Я спросил их о сегодняшних трудностях частного предпринимательства, и они, как мне показалось, откровенно поделились наболевшим, высказали ряд предложений. Налоговый пресс, считают они, по-прежнему душит, особенно на стадии становления «фирмы» (а ведь по идее государство должно было бы помогать, в его же интересах), пока крепко не встанет на ноги тот или иной предприниматель. Как известно ситуация на рынке услуг, особенно в автосервисе, аховая. Так почему бы сообща -и государственникам, и частникам, скоординировав свои планы, действия, не изменить ее к лучшему? Естественным, по мнению Жука, было бы заключение договоров между, скажем, группой таких как он предпринимателей, с одной стороны, и заводом-изготовителем дефицитных автозапчастей - с другой. Чтобы не приходилось рыскать в поисках нужной запчасти по рынкам СНГ.

В мастерской на стене увидел взятый из старого журнала «Огонек» цветной портрет... Леонида Ильича Брежнева во всех регалиях. Это меня удивило: ведь будь сейчас жив герой снимка, вряд ли существовала бы частная автомастерская.

Николай Жук так объяснил столь странное соседство:

- Во-первых, это наша история, а из нее, как из песни, слова не выкинешь. А во-вторых, застой, хоть и справедливо ругаем, а при нем людям жилось намного легче, лучше. Я ведь при нем вырос...

Вот таков он, в чем-то, может, пародоксален, противоречив, предприниматель Николай Жук. Главное же в нем, мне думается, не его политические пристрастия, а руки - поистине мастеровые, и характер -рабоче-крестьянский.

Григорий СОЛОНЕЦ

С РАДИО "БИ - ЭЙ" ЖИТЬ ВЕСЕЛЕЙ !

BA radio

СЛУШАЙТЕ!
каждый день
22 часа в сутки
в эфире радио для ВСЕХ!
Тел. 361503
/по вопросам рекламы/

FM104.6МГц

Официальный представитель ПАЗ на территории Беларуси ПКП "ИВК"



ПРЕДЛАГАЕТ

ПАЗ-3205

отгрузка в течение 3-х дней со дня оплаты в г.Минске.
Под заказ:
— для ритуальных услуг;
— исполнение "Люкс";

Также предлагаем микроавтобусы
РАФ, АПВ-У, УАЗ, ГАЗ.
Форма оплаты — любая.
Постоянно покупаем российские рубли.

(0172) 641441, 649773 KB

ПРОДАЕМ ОПТОМ И МЕЛКИМ ОПТОМ МАСЛЯННЫЕ ОБОГРЕВАТЕЛИ-0,5кВт.
Тел.(0172) 327781, 634674, 657304, 510576

Яркие надувные ШАРЫ производства США предлагает фирма "СИЗОР"
тел.(0172)200457
AIA NESSY 769207

ПРИГЛАШАЕМ
на конкурсной основе:
— бухгалтера
— менеджеров отделов: автомобили; взаимоплатежи; компьютеры.
— секретаря-референта.
Звонить по тел.
394276 с 16 до 18

МЕНЯЮ ДОМ В ДЕРЕВНЕ
К А Й К О В О
20 КМ. ОТ МИНСКА 0,2 ГА, ХОЗПОСТРОЙКИ,САД
НА АВТОМОБИЛЬ И ГАРАЖ
И Л И   П Р О Д А М
ТЕЛ.(0172) 526685

выполним услуги по:
СОПРОВОЖДЕНИЮ ГРУЗОВ;
ОХРАНЕ ОБЪЕКТОВ;
ИНКАССАЦИИ;
ТЕЛЕФОН ДЛЯ СПРАВОК
(0172)269986

ООО
LANGGUTH
Leistung und Service erfolgreicher Weinmarken

известная торговая марка в Европе
*
Прекрасное шампанское и десять наименований элитного марочного вина из винодельни
“Франц Вильгельм Ланггут Эрбен” (Германия)
предлагает официальный дистрибьютер по Беларуси АО “Несси”.
Телефоны в Минске:
(0172) 26-82-44; 26-99-86; 23-05-72.
Оптовая и мелкооптовая торговля со склада в Минске.

LANGGUTH — для избранных!

AIA NESSY 769207

УАЗ 3303
ПО БЕЗНАЛИЧНОМУ РАСЧЕТУ
ЭМИНА
Тел./факс: (0172) 776384, 784107. Тел. (0172) 788467.

ДИЛЕР КЛЕПИКОВСКОГО ВАТНОГО ОБЪЕДИНЕНИЯ
*
ЦЕНЫ СНИЖЕНЫ НА 10%.
ВАТА
ХИРУРГИЧЕСКАЯ
со склада в Минске.
ДЕТСКИМ УЧЕРЕЖДЕНИЯМ ПРЕДОСТАВЛЯЮТСЯ ЛЬГОТЫ.
Телефон 635 622. Факс 648 510.
AIA NESSY 769207

фирма **КОПАС**

РЕАЛИЗУЕТ СО СКЛАДА В МИНСКЕ:
-компьютеры AT-286, 386, 486;
-принтеры Star, Epson;
-телефаксы PANASONIC KX-F50B, KX-F90B;
-видеотехнику SONY, ORION, HITACHI, FUNAI, PANASONIC;
AIA NESSY 769207
т е л . / ф а к с
(0172) 394067,327781.

ПОСТОЯННО РЕАЛИЗУЕМ СО СКЛАДА В МИНСКЕ :
электроды АНО, УОНИ (нержавеющие).
Принимаем заявки на вагонные поставки электродов.
Возьмем кредит.
77-94-73,
78-87-81

ПРОДАЁМ КУРТКИ И СВИТЕРА ПРОИЗВОДСТВА ИНДИИ ПО ДОСТУПНЫМ ЦЕНАМ
Телефон в Минске
23-05-72
23-29-84
26-96-64

Организация
П Р О Д А Е Т
ПОМЕЩЕНИЯ ПОД ОФИС
и
2, 3, 4-Х КОМНАТНЫЕ КВАРТИРЫ
в строящемся кирпичном доме.
Телефоны в Минске:
63-12-47
63-47-80

КРЕСЛА ИЗ ИТАЛИИ ДЛЯ ВАШЕГО ОФИСА
ТЕЛЕФОН В МИНСКЕ
2 6 9 6 6 4

ТЕХНИЧЕСКИЙ ЦЕНТР
"ВЛАДИМИРОВЕЦ"
в Республике Беларусь
реализует
тракторы Т-25А
с гарантией.
Тел. в Минске
661365

ОРГАНИЗАЦИЯ РЕАЛИЗУЕТ СО СКЛАДА В МИНСКЕ:

Сталь арматурную;
- О 16 А III 25 г 2 с - 69 т.
- О 12 А II сталь 5 СП - 40 т.
- О 16 А II 25 г - 23 т.
- О 12 Ат III с. сталь 5 СП - 14 т.
- О 14 Ат III с. сталь 5 СП - 15 т.
- О 18 А II сталь 5 СП - 122 т.

тел/факс 455112

ИНТЕЛЛЕКТ
ПРЕДЛАГАЕТ
ГАЗ-3307 (карбюраторный, дизельный);
ГАЗ-4301; ГАЗ-САЗ (дизель);
УАЗ-3303;
КрАЗ-65-10;
двигатели **ЯМЗ-238 Б-1;**
автокран **КС-4562.**
Телефон в Минске: **514488**
AIA NESSY 769207

ФИРМА "БЕЛИНТЕРПАЙП" РЕАЛИЗУЕТ СО СКЛАДА В МОГИЛЕВЕ:

ТРУБЫ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ ОЦИНКОВАННЫЕ /ГОСТ 3262-75/
Ду 15 х 2,8 - 1.950.000 руб./т.
ТРУБЫ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ /ГОСТ 3262-75/
Ду 20 х 2,8 - 1.100.000 руб./т., Ду 25 х 2,8 - 1.050.000 руб./т.,
Ду 32 х 2.8 - 750.000 руб./т., Ду 32 х 3,2 - 750.000 руб./т.,
Ду 40 х 3,5 - 750.000 руб./т., Ду 50 х 3,5 - 875.000 руб./т.,
Ду 80 х 4,0 - 850.000 руб./т.
ТРУБЫ ЭЛЕКТРОСВАРНЫЕ ПРЯМОШОВНЫЕ /ГОСТ 10704-91/
О 57 х 3,5 - 875.000 руб.,/т.,
О 89 х 3 - 3, 5-4, - 875.000 руб./т.,
О 108 х 3,5 - 820.000 руб./т.,
О 114 х 4,0 - 820.000 руб./т.

Тел. в Могилеве: 236514, 248923, факс: 236514
Тел./факс в Минске: 366515



ИНТЕРПАЙП
НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ИНВЕСТИЦИОННАЯ ГРУППА

ТРУБЫ БЕСШОВНЫЕ ГОРЯЧЕКАТАННЫЕ /ГОСТ 8732-78/
О 89 х 4,0 - 995.000 руб./т., О 108 х 5 - 6 - 995.000 руб./т.
О 114 х 7,0 - 850.000 руб./т., О 159 х 7,0 - 920.000 руб./т.
ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ СВАРНЫЕ ПРЯМОШОВНЫЕ ДЛЯ МАГИСТРАЛЬНЫХ ГАЗОНЕФТЕПРОВОДОВ /ТУ 14-3-377-75/
О 325 х 6,0 - 855,000 руб./т.
ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ СВАРНЫЕ ПРЯМОШОВНЫЕ ДЛЯ МАГИСТРАЛЬНЫХ ГАЗОНЕФТЕПРОВОДОВ /ГОСТ 20295-85/
О 219 х 6,0 - 795.000 руб./т.

AIA NESSY 769207

Принимаем заявки и заключим долгосрочные контракты на поставку в течение 1993/94 гг. труб различного назначения, чугуна и др.металлопродукции с предприятий России и Украины.



КУЛЬТУРНЫЕ ЦЕННОСТИ ИЗ ЗОНЫ

В одну из деревень Белорусского Полесья, оставленную большей частью жителей после чернобыльской катастрофы, приехали желтые «жигули». Прибывшие без особого труда нашли дом пожилого сельчанина. Дверь была не заперта. Вошли, огляделись. Комнату, как и повсюду в деревнях Гомельщины, украшали самотканные коврики и дорожки, вышитые рушники, у стены стоял добротно сработанный сундук, где бережно хранились вещи, передаваемые из поколения в поколение, в углу висела старинная икона. Хозяин был несколько удивлен появлению визитеров. Они не походили на представителей местных властей, ученых и журналистов, которые заезжают в эти места. Чтобы проехать в зону, нужно получить специальное разрешение.

Гости, не церемонясь, аккуратно собрали приглянувшиеся вещи и отнесли их в автомобиль. Напоследок предупредили старика: «Никуда не жаловаться, если узнаем...»

Подобные истории, увы, не редкость в Гомельской и Могилевской областях. «Искателей приключений» не останавливают ни радиация, ни милицейские посты на дорогах.

Более семи лет назад страшные тучи с юга накрыли огромную территорию. Люди в спешке покидали родные места, где столетиями жили их предки, растили хлеб и детей, создавали самобытные вещи, необходимые им в быту.

В первые послечернобыльские месяцы и годы было не до духовных ценностей. Но шло время, общество и государство стало осознавать, что теряет бесценное. Вот тогда и было решено создать Государственную историко-культурную экспедицию по спасению национальных памятников истории и культуры в районах, которые пострадали от аварии на Чернобыльской АЭС. Время ее рождения - март 1991 года. Новая государственная структура вплотную занялась изучением ситуации.

Надо сказать, за пять лет, прошедших до того, «джентельмены удачи» - свои и заезжие - успели неплохо поработать и заработать на людской беде. Используя момент, они вывезли из пострадавших регионов множество художественных ценностей, которые оказались далеко за пределами Беларуси и утеряны, пожалуй, безвозвратно...

По наблюдениям начальника Государственной историко-культурной экспедиции Михаила Филистовича, в Чернобыльской зоне идет четвертая волна мародерства. Первая накатилась сразу же после аварии. Люди тогда, оставляя свои дома, надеялись все же скоро вернуться.

Внимание деляг в ту пору привлекали телевизоры, холодильники, другая бытовая техника. Вторая волна захватила иконы, старинные предметы. Третья «потянула» оконные рамы, доски, двери, все, что относится к строительным материалам. Сейчас же растаскивают оставшееся. Происходящее показывает: законы и охрана зоны, призванные ее оберегать, имеют серьезные огрехи.

Что выявили сотрудники историко-культурной экспедиции?

Несмотря на «хозяйничание» разного рода дельцов, этот самобытный белорусский край продолжает хранить множество материальных и культурных ценностей. Они ведь создавались и накапливались веками. Исследователи собрали информацию о памятниках истории и культуры шести районов Могилевской и десяти Гомельской области, наиболее пострадавших от аварии на ЧАЭС. В банке данных содержатся сведения о 404 памятниках археологии, 97 архитектуры и искусства, 795-ти народных мастерах и 70 хранителях устного фольклора, тысяче древних икон и ценных книг. С помощью ученых Института языкознания АН Республики Беларусь осуществляется программа по изучению особенностей языка и духовной культуры Полесского региона.

Одно дело - отправиться в обычную научную экспедицию, другое - туда, где радиационный фон, как говорится, выше предельно допустимой нормы, и работать с предметами, которые «фонят». И тем неменее, не смотря ни на что, специалисты, прекрасно осознавая степень риска, едут в зону. Только с помощью ученых Института искусствоведения, этнографии и фольклора АН Беларуси, возглавляемых доктором искусствоведения Виктором Шматовым, дезактивировано и вывезено на хранение в фонды Музея древнебелорусского искусства около 350 предметов народного быта и произведений искусства.

- Какие орудия труда Вы используете в работе? Как дезактивируются предметы? - интересуюсь у Михаила Филистовича.

- Без дозиметров, сами понимаете, в зоне делать нечего. Мы «вооружены» аппаратами «Припять» и «Белла». Дезактивацию проводим следующим образом: моем предметы в чистой воде, замеряем фон, снова моем. Бывает, находим на загрязненной территории и чистые вещи. Чаще всего они встречаются в закрытых помещениях.

- Условия работы специалистов Госэкспедиции отличаются от тех, к которым привычны другие исследователи. Осуществляется ли медицинский контроль за состоянием здоровья ваших людей?

- Прежде всего хочу заметить, со слабым здоровьем к нам не идут. Существует требование: перед поездкой в радиоактивную зону необходимо пройти медицинское обследование для получения специального разрешения. Правда, если быть откровенным, не всегда это правило соблюдается.

- Поведайте еще одну профессиональную тайну: где и как хранятся предметы с большим радиационным фоном?

- Вопрос этот непростой. Технология дезактивации недостаточно разработана и еще несовершенна. Ранее этой проблемой занимался Институт ядерной физики АН Беларуси. Сейчас из-за отсутствия финансирования работа приостановлена. Для ее продолжения нужны средства, а их у нас нет. Приходится в ожидании лучших времен запрятывать предметы, излучающие радиацию, в отдельных уголках музейных подвалов...

В последнее время у Госэкспедиции появились серьезные конкуренты - «коммерсанты» и различные авантюристы. В состоянии ли государство соперничать с ними?

Дело даже не в том, что люди в провинции имеют якобы слабое представление о настоящей цене вещей. Сейчас и там неплохо разбираются, что к чему. К сожалению, признается Михаил Филистович, на сегодняшний день государственные структуры ограничены в средствах и «коммерсантам» - не конкуренты. По этой причине приходится часто отказывать в помощи музейным работникам в приобретении той или иной художественной вещи.

- Судя по всему, работы Госэкспедиции хватит на долгие годы. Какие наиболее важные направления вы определили для себя?

- Журналисты назвали нас экспедицией, которая никогда не кончается. И они, наверное, недалеки от истины. Объять необъятное невозможно. Ближайшие наши ориентиры - программа, рассчитанная на период с 1995 до 2000 г. Мы посчитали: совсем необязательно все найденное везти в столицу. Более рационально хранить культурные ценности в местных историко-краеведческих музеях. Где их нет - создавать. Новый музей, например, скоро откроется в Чечерске: в бывшей городской ратуше - памятнике архитектуры XVIII столетия.

Очень много в регионе археологических памятников. Однако не все местные руководители знают о их существовании. Сейчас мы направляем письма председателям райисполкомов, в которых подробно сообщаем - что где находится.

Беспокоит судьба деревянного зодчества. Прошлым летом побывал в покинутой деревушке Выллево. До сих пор перед глазами стоит старая церковь. Достаточно одной неосторожной спички и ...

Я считаю, сохранить национальное наследие можно только, объединив усилия всех занимающихся проблемой, государственных и негосударственных организаций, а также заинтересованных людей, которым небезразлично будущее нашей культуры.

Наталия МИХАЛОВА

«ВСЕ ЛЕКАРСТВА МИРА НЕ В СОСТОЯНИИ ЗАМЕНИТЬ ДВИЖЕНИЕ»

Все процессы в организме человека стимулируются работой мускулатуры. Она, в свою очередь, обеспечивается движениями различных мышц, которых в нашем теле более 600. Таким образом, без достаточно интенсивной работы мышц нарушаются процессы жизнедеятельности организма. Так, например, ток крови обусловлен преимущественным действием скелетных мышц благодаря их насосной функции.

При движении мы растягиваем и отпускаем мышечные волокна, сухожилия, оболочки мышц и суставные сумки, и в ЦНС мощным потоком устремляются сигналы, систематизируя реакцию организма. Меняя амплитуду продольных сокращений, их частоту, а также различные комбинации этих параметров во времени, можно очень сильно раздражать механорецепторы и эффективно воздействовать на ЦНС, образуя стойкие очаги возбуждения в двигательной зоне коры головного мозга.

«Ясно, что нервный аппарат после каждого нового на него влияния все более и более изменяется, – писал И.М.Сеченов, – и изменение это задерживается им от всякого предыдущего до каждого последующего воздействия, «наслаивается» на следы предыдущих, развивая положительные изменения, вызванные ими».

Известно также, что при постепенном увеличении силы (амплитуды) и продолжительности воздействия на организм различных факторов и регулярном их повторении энергетические и структурные затраты организма в порядке приспособительной саморегуляции восстанавливаются с некоторым избытком. Организм и отдельные его функции становятся более совершенными и лучше сопротивляются отрицательным влияниям внешней среды.

«Постепенность – основной закон физиологии, – писал И.П.Павлов, – задачи, которые сначала могут казаться совершенно невыполнимыми, а в конце концов при постепенности и осторожности оказываются решенными». Это положение он ярко иллюстрировал на примере собственной тренировки на велосипеде. «Мне помогло мое физиологическое мышление, – рассказывал он, – я могу ездить по 70 км, но я начинаю с пяти, ездить быстро, но разъезжаюсь постепенно..., ведь для каждой новой нагрузки нужно новое кровообращение, новое дыхание, новая секреция...»

Запомним: «НОВОЕ КРОВООБРАЩЕНИЕ, НОВОЕ ДЫХАНИЕ, НОВАЯ СЕКРЕЦИЯ».

Нарушение постепенности не только не дает желаемого эффекта, но, наоборот, может привести к убеждению в невозможности достижения цели. Когда мы постепенно усиливаем напряжение мышц (например, вытянуть руки) происходит увеличение размаха и частоты колебания кончиков пальцев. Причем с напряжением форма колебаний становится более гармоничной, амплитуда стабилизируется.

В расслабленном состоянии мышцы и связанные с ними части тела тоже производят колебательные движения. Эти ритмические движения происходят постоянно на протяжении жизни человека. Размах их составляет 1-5 мкм, а частота 7-13 Гц. У женщин амплитуда меньше.

Мышцы перекачивают кровь по капиллярным системам и она постоянно циркулирует по кровеносным сосудам. Обеспечивая передвижение потоков крови, мышцы сами получают питание, изменяясь качественно и количественно.

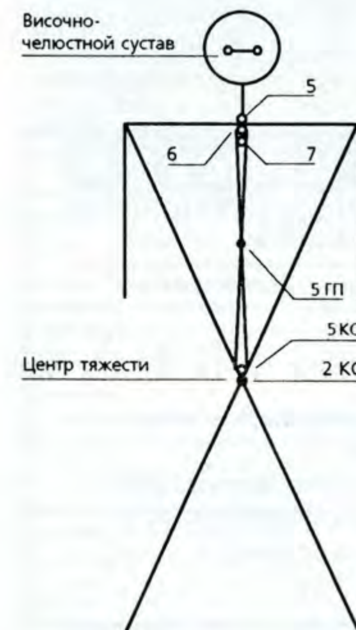
Увядает мышца – уменьшается ее объем, например, на лице появляются морщины. Говорят, что это возрастные процессы и они связаны с наступлением старости. Однако в этом следует усомниться и поглубже изучить так называемый процесс старения. В.Т.Назаров получил посредством применения вибраций активизацию биохимических процессов в мышцах. Своей работой он убедительно доказал влияние на форму и содержание мышечных и других структур тела гармонических механических колебаний, воздействующих на те или иные участки тела. Однако ограниченность применения технических средств не позволяет целенаправленно воздействовать на скелетную мускулатуру.

Скелетная мускулатура обеспечивает конструктивное положение тела, причем максимальная нагрузка приходится на те группы мышц, которые обеспечивают вертикальное положение и ходьбу. При горизонтальном положении мускулатура расслабляется. Из физических движений ходьба занимает в жизни человека преимущественное место как необходимый элемент стимулирования всех функций организма. А поэтому освоение целесообразной ходьбы крайне важно для каждого человека. Научиться ходить с пользой для организма – задача чрезвычайно необходимая.

Большое, если не определяющее значение для целесообразной ходьбы и жизнедеятельности организма имеет правильная осанка, которая определяется взаимодействием скелета, всех мягких тканей и сосудов. При неправильном взаимодействии скелет деформируется, при этом асимметрично распределяется нагрузка на суставы, связки, мышцы, страдает не только двигательная система, но и весь организм человека. Вследствие постоянного искривления тела, внутренние органы отклоняются от нормального положения, сдавливаются, растягиваются, пережимаются и т.д. Все это сказывается на самочувствии и психофизическом состоянии. Поэтому необходима комфортная и одновременно рациональная осанка. При осанке, способствующей «наведению порядка» в организме, голова и туловище расположены на одной вертикальной прямой, а мышцы достаточно упруги, чтобы вес тела не сдавливал позвоночник и внутренние органы.

Результат неправильной осанки – различные асимметрии человеческого тела, в частности, положения туловища и позвоночника. Центр тяжести тела расположен на уровне второго крестцового сегмента и является исходной точкой анализа осанки. В основе развития патологии осанки лежат неблагоприятные факторы: отсутствие систематической тренировки; дефекты зрения, слуха, нарушения носоглотки, частые инфекционные заболевания; слабое развитие мышечной и связочной ткани, особенно мышц живота, спины, позвоночника; привычка работать, писать, читать в неправильной позе.

Крестец и пятый поясничный позвонок (5 ПП) являются базисом всего позвоночника, они обеспечивают опору для всех вышележащих органов и отделов и поэтому испытывают наибольшую нагрузку. Позвоночник имеет расширение в области крестца, затем постепенно суживается до пятого грудинного позвонка (5 ГП) и снова расширяется до шестого позвонка, что связано с различной функциональной нагрузкой. Между позвонками лежат толстые прослойки фиброзного хряща – межпозвонковые диски. В его центре находится желатинообразное ядро, которое способно к набуханию и обладает большой упругостью, что обеспечивает амортизацию при ходьбе, вибрациях и различных нагрузках на позвоночник.



Самая подвижная часть расположена между пятым и седьмым шейными позвонками. Височно-челюстной сустав (ВЧС) работающими мышцами оказывает стимулирующее воздействие на шейный отдел позвоночника.

С возрастом толщина хрящевых дисков уменьшается, утрачивается эластичность связок между позвонками. Поэтому при недостаточности движений, особенно при искривлении позвоночника, нарушаются информационные потоки по нервным волокнам, выходящим из нервного столба к периферии, нарушаются обменные процессы в составляющих его тканях. Процесс может дойти до обызвествления дисков, продольной связки, верхнего и нижнего краев позвонка. При этом уменьшается расстояние между позвонками и увеличивается нагрузка на сам позвоночник. От пораженных участков поступают болезненные импульсы. Позвонки сдавливают межпозвонковые диски, сжимаются сосуды и нервы, человек испытывает боли в позвоночнике, ногах, руках, нарушается кожная чувствительность, может наступить обездвиженность позвоночного столба или возникнут ограничения движений тела. При растяжках позвоночника увеличиваются межпозвонковые промежутки, уменьшается сдавливание нервов, давление на заднюю продольную связку, восстанавливается циркуляция крови и лимфы в пораженной зоне позвоночника, оказывается воздействие на рецепторы мышц больного сегмента, снимаются релаксационные боли.

Именно работой мускулатуры, ее движениями, человек способен снять негативные процессы в суставах, внутренних органах, обеспечив им свободу, и восстановить нормальное их функционирование.

(Продолжение следует).

Виктор КУНАВИН,
консультант клуба «Самооздоровление»

Уважаемые господа!

Рекламно-информационное агентство «Несси» имеет честь предложить для презентации Вашей фирмы или выставки-продажи производимых / продаваемых товаров помещения общей площадью 200 квадратных метров или часть их в самых престижных для бизнеса районах г. Минска - на проспекте Машерова, 11 и ул. Сухой, 4.

Условия аренды мы можем обсудить в нашем офисе по ул. Короля, 22.

Предварительно свяжитесь с нами по телефону: 76-92-07.

В дополнение к выставочной площади мы можем предложить комплекс услуг:

1. Реклама в средствах массовой информации.
2. Аренда конференц-зала для проведения презентации.
3. Изготовление приглашений.
4. Оповещение и приглашение представителей прессы, радио, телевидения.
5. Рассылка приглашений.
6. Изготовление рекламных щитов.
7. Изготовление транспарантов-растяжек.
8. Услуги секретаря-машинистки, оператора ПЭВМ, стендиста.
9. Ксерокопирование.
10. Отправка сообщений по факсу.
11. Погрузка-разгрузка.
12. Аренда комнаты для переговоров.
13. Обслуживание во время переговоров (кофе, чай, напитки и т.п.).
14. Услуги уборщицы.
15. Охрана экспозиции.

Стремительно расширяя сферу своей деятельности,

Рекламно-информационное агентство «НЕССИ» создает новые рабочие места!

Мы приглашаем к сотрудничеству (на внештатную работу):

* журналистов, филологов и просто людей, которые чувствуют в себе способность писать рекламные статьи и тексты рекламных объявлений;

* художников, дизайнеров, специалистов-графиков.

* людей, которые имеют возможность большую часть дня находиться дома и по телефону проводить различные опросы, заниматься диспетчерской работой и рассылкой почтовых отправлений.

Кроме того, нам нужны молодые люди, обладающие деловой хваткой, для работы в качестве полномочных представителей РИА «Несси» в таких городах, как Брест, Гродно, Витебск, Гомель, Могилеви др.

Подробную информацию о себе просьба высылать письменно по адресу: 220004. г.Минск, а/я 139, РИА «Несси».

ВО ВСЕХ ОБЪЯВЛЕНИЯХ ТЕЛЕФОНЫ БЕЗ УКАЗАНИЯ ГОРОДА - МИНСКИЕ. КОД ГОРОДА МИНСКА - 0172.

БИРЖА ТРУДА

ИЩУ РАБОТУ

Молодой парень 17 лет ищет работу за рубежом, желательно в Германии, на летний период 1994 года. Процент от заработка гарантирую. Предложениями типа конверт + деньги прошу не беспокоить. Имею диплом сварщика 3-го разряда. Можно не по специальности. г.Рогачев, ул.Ленина, 63-28. Сидоров В.А.

Энергичный, физически развитый, молодой человек 20 лет, студент экономического факультета, ищет хорошо оплачиваемую работу. За реальное трудоустройство гарантирую проценты от заработка. Тел. в Гомеле (8-0232) 934-023, Андрей.

STOP! Господа! Вам необходим для работы, представления ваших интересов и интересов вашей фирмы молодой, энергичный, предприимчивый помощник с р/с для разнообразных видов деятельности? Пишите: 220071, Беларусь, Минск, а/я 221, Корейко В.В.

Два молодых парня (21 год) ищут работу за рубежом. Работа любая, в любых условиях. Адреса и предоплату не предлагать. Для рассмотрения условий трудоустройства обращаться: 220015, Минск, ул.Пономаренко, 32-209. Тел.59-61-36, Игорь. 220015, Минск, ул.Я.Мавра, 68в-2. Тел.51-47-15, Гена.

Два парня 20 лет: газоэлектросварщик, водитель «В» категории, автослесарь и водитель «А», «В», «С», «Д», «Е», автослесарь, тракторист - ищут работу за рубежом (Польша, Германия) за проценты от заработка. Загранпаспортов нет. 231800, Слоним, ул.Студенческая, 48. Предоплату не предлагать. Работаем только вместе.

Молодой парень 18 лет ищет работу во внеурочное время. Учусь в МПТ по специальности - маркетинг. Рассмотрю любые серьезные предложения. Тел.71-62-14, Сергей (с 17.00 до 22.00).

Предприниматель (р/с), инженер-электронщик, программист с опытом работы на ПЭВМ ждет предложений. Тел.608-573, Володя, с 19.00 до 22.00.

Группа молодых людей из шести человек 21-22 лет ищут высокооплачиваемую работу за границей на срок не более 3-х лет. За реальную помощь гарантируем проценты от заработка после трудоустройства, по договоренности. 231330, Гродненская обл., г.п.Ивье, ул.Коммунальная, 16, Скрендо Валерий.

Энергичный парень 20 лет, студент, ищет любую хорошо оплачиваемую работу в свободное от учебы время. Жду конкретных и серьезных предложений. Гарантирую аккуратность и усердие. Посредников прошу не беспокоить. 220116, Минск, Голубева, 5-47, Антонюку С.А.

Молодой программист без специального образования, но со стажем системного программирования более 5 лет ищет работу. Возможны заказы на производство программного обеспечения на аппаратуре заказчика. Тел.64-70-25, с 21.00 до 23.00, Алексей.

Срочно в номер

БИРЖА ТРУДА

ПРЕДЛАГАЮ РАБОТУ

Для девушек 15-29 лет с хорошей внешностью предлагает австрийская фирма высокооплачиваемую работу. Все желающие могут послать свои данные + два фото. 220102, Минск, а/я 176, Курнаевой В.Ф.

ИЩУ РАБОТУ

Студент-пятикурсник ищет возможность заключения контракта за рубежом на трехмесячный срок (февраль, март, апрель или близкий к этому вариант). Знаю английский, немецкий, французский разговорные языки! Буду рад конкретным реальным предложениям. 220117, Минск, а/я 292, G.B.B.

ХОББИ

Лицам, интересующимся оккультными дисциплинами, практикой высшей магии и традиционной восточной медицины, предлагается комплексное обучение в традиции школы духовной алхимии Падма Калачакра под руководством ведущих инструкторов и лично мастера Бодхи Говинда Свами. Информация высылается бесплатно. Приложите маркированный конверт для ответа. Спасибо за внимание. 220113, Минск, а/я 386.

ЗНАКОМСТВА

Три симпатичные девушки: Таня, 14/166, Таня, 14/160, Юля, 14/162, желают познакомиться с симпатичными парнями от 14 до 16 лет. На письма с фото ответим быстрее. Конверт с обратным адресом. Витебская обл., г.Орша, Флерова, 8а-21.

ВСЕ ОСТАЛЬНОЕ

Ищу спонсора для открытия коммерческого предприятия в деле торговли или производства. Тел. в г.Миоры: 2-23-62, Николай Иванович.

Внимание! Всем, кто умеет красить, работать отверткой и ключами. Несложная работа, заключается в подготовке, покраске деталей, сборке и продаже готового изделия по цене до 100 тыс. рублей за одну штуку. Предоплата за описание работы и т.д. - 25 процентов, остальные 75 процентов после начала работы и получения прибыли. Вложите конверт для ответа и получения условий, купон б/о «Несси» и это объявление. 230005, Гродно, а/я 192. Объявление действительно в течение одного месяца после выхода журнала. Любопытных прошу не беспокоить.

Срочно ищу техдокументацию на изготовление в домашних условиях гектографа. Поменяю на 3 технологии получения серебра из отработанного фиксажа, 1 технологию получения золота из позолоченных деталей, 1 схему карманной рации и на полное описание работы с отверткой и ключами, покраской. Применяемые в гектографе материалы: глицерин, столярный клей, красители для тканей и т.д. Жду образец письма. Вложите конверт для ответа. 230005, Гродно, а/я 192.

Стоп! Универсальный тепличный автомат моей разработки -»УТАМ» - мечта любого дачника, т.к. он стабилизирует температуру в теплице, подогревает и увлажняет почву, вносит удобрения из растворов и даже... греет воду для душа! Использованы новые физэффекты, солнечное тепло, уникальные свойства воды и ее гидростатический напор. По опытному образцу, описанию и конструкторской документации любое предприятие может наладить выпуск «УТАМ» и поправить свое финансовое положение. Тел.25-88-24, Александр Сергеевич.

Стоп! Устройство протекционной электрохимической защиты корпуса автомобиля от коррозии - это новейшая разработка лучших умов в этой области техники! Технологично, компактно, надежно и исключительно эффективно! По моим чертежам и техническому описанию даже небольшие предприятия способны организовать массовый выпуск этих устройств, поправить свое экономическое положение и заработать популярность и авторитет в мире автолюбителей! Тел. 25-88-24, Александр Сергеевич.

Продаю: 25-кронную монету 1945 г., Бельгия; 50-грошовые - 69 шт., 1923 г., Польша; 1 zl - 15 шт., 1929 г.; 15 металлических советских рублей; боевой Устав пехоты Красной Армии, часть 1, 1945 г. За все 850 долларов США. 225541, Брестская обл., Столинский р-н, д.Туры, п/уд 642241.

30 млн рублей и больше - за 2 месяца, если станете участником креативной программы взаимопомощи. Вы решите все свои проблемы. Затратив минимум, получите максимум! Заявка + конверт с обратным адресом. 225320, Барановичи, ул.Советская, 21/2, ФОК, Савось М.И.

Тем, кто заинтересован в срочном размещении своих объявлений, необходимо вложить в конверт вместе с купоном квитанцию почтового перевода на 500 рублей на счет редакции.
Наш расчетный счет: 461371 в Московском отделении Белбизнесбанка г. Минска. Код 741

Веселый, симпатичныый, еще молодой (23 года) парень не откажется от высокооплачиваемой, непыльной работы. Определенной профессией не владею! Тел.20-20-14, Александр.

Молодая женщина (20/173/60), находящаяся в декретном отпуске, ищет высокооплачиваемую работу. Рассмотрю любые конкретные предложения. Тел 20-20-14, Анжелика.

Ищу высокооплачиваемую работу на дому. Можно по обработке корреспонденции. Имею печатную машинку. Посредников прошу не беспокоить, сомнительных вариантов не предлагать. Аккуратность гарантирую. 220117, Минск, а/я 260.

Можно ли сейчас прожить на 20 тыс. с двумя малышами? Согласна на любую постоянную работу на дому. Умею кроить и шить, вязать и вышивать. Имею высшее техническое образование, четкий почерк, навыки художника-оформителя. Жду серьезных предложений. 225320, г.Барановичи, ул.Репина, 22-В, Кустинской Г.Н.

Два студента I курса университета желают найти работу в свободное от учебы время на дому. 220104, Минск, а/я 266.

Гарантирую процент от заработка (по договоренности) за трудоустройство на одну из нефтяных платформ Норвегии или Швеции. Имею опыт работ в условиях Крайнего Севера. Жду конкретных предложений. Тел. в Гомеле (0232) 93-40-23, Андрей Викторович.

Ваш материал, оборудование, сбыт. Моя работа. Гарантирую, при приемлемых условиях качество выполнения работ и перевыполнение плана, если таковой присутствует. Выбрав мое предложение вы не ошибетесь. 211460, Витебская обл., п.г.т.Россоны, а/я 14 «В».

Предлагаю услуги регионального представителя от фирм, рекламного агента, секретаря на домашнем телефоне. Имею а/я, телефон. 246028, Гомель, а/я 240.

Молодой парень ищет любую высокооплачиваемую работу. Рассмотрю все предложения. 222410, Вилейка, ул.Л.Толстого, 59-127, Андрей.

Ищу работу на дому. Просьба присылать конкретные предложения. Аккуратность гарантирую. 247500, Гомельская обл., Речица, Молодежная, 26-7, Небесной Валентине Григорьевне. Тел.2-70-07.

Предприниматель ищет работу по рекламе, обработке и рассылке корреспонденции на дому. Оплата работ согласно договору только на мой р/с. Иные формы оплаты и валюту не предлагать. Имеется служебный и домашний телефоны. 246029, Гомель, пр-т Октября, 45-42.

Молодой парень (22 года) ищет высокооплачивамую работу. Согласен за границу. Выполню любой физический труд. За полное трудоустройство обещаю процент по договоренности. 231330, Гродненская обл., г/п Ивье, ул.Луговая, 22. Едко Анатолию Тадеушевичу.

Студент педучилища ищет работу в свободное от учебы время. Отвечу на все предложения. О себе: 19 лет, учусь на 4 курсе. 231300, г.Лида, Космонавтов, 2/3-26, Молчанов А.Я.

Музыкальный коллектив из 2 человек (Ямаха-51, великолепный женский вокал, тамада, опыт работы в ресторане) ищет постоянную работу в Минске. Также обслужим свадьбу или банкет. Тел.49-30-34, Игорь.

Внимание! Два крепких студента ищут сезонную, хорошо оплачиваемую работу в Германии. Адреса и предоплату не предлагать. 225320, Барановичи, Брестская, 258-72, Королю А.И.

Ищу работу на дому по обработке корреспонденции, маркетингу, работу за рубежом. 247250, Гомельская обл., Рогачев, ул.Кирова, 6, Левановичу Андрею. Тел.2-23-35.

ПРЕДЛАГАЮ РАБОТУ

Внимание, господа! Реальное трудоустройство за рубежом в развитых капстранах (США, Канада и др.) по специальностям. Питание, жилье, проезд и многое другое за счет фирмы. Оплата по контракту и только в СКВ. Имеются различные варианты трудоустройства и ПМЖ в США. Для получения подробной информации высылайте 5 бланков б/о или 100 руб. (белорусских) по адр. 254123, Украина, г. Киев-123, а/я 29. Это не обман, а реальность!

Работа для молодых людей на дому. Доход до 20000-25000 руб. в неделю. Заявка, подписанный конверт с марками, купон б/о. 222340, Минская обл., г.Воложин, ул.Чапаева, д.35, кв.7. Тумель Л. В.

Подработка в свободное время. Оплата в СКВ. Конверт+кулон бесплатного объявления. 220141, г.Минск-141, а/я 555.

Несложная работа на дому. Оплата в рублях и СКВ. Заявка+конверт+купон б/о. 220073, г.Минск, а/я 26, «Р».

Несложная работа на дому, оплата в рублях и СКВ. Заявка+подписанный конверт+купон б/о. 220082, Минск, а/я 56.

Предлагаю несложную работу на дому по обработке корреспонденции. Условия работы Вы получите, прислав заявку и конверт с Вашим адресом. 25320, г.Барановичи-10, а/я 82.

УСЛУГИ

Предлагаю услуги по художественной вышивке по рисункам заказчика. 213180, г.Круглое, ул.Советская, 53-7, тел 21-901. Елена Зайцева.

Вышлю описания программ для ПК «ZX-SPECTRUM». Названия программ и конверт с Вашим адресом или адрес и купон б/о: 225215, г.Белоозерск. Брестской обл. а/я 29-Б. Карпович А.

Предлагаем услуги по купле-продаже разнообразной продукции. Поставка аккумуляторов, автолампочек, п/к «Байт», ТНП и продуктов питания. Ждем коммерческих предложений. 224023, г.Брест, а/я 33.

Порядочный молодой человек выполняет различные поручения. Есть телефон. 230027, Гродно, до востребования, V-ДР N 748727.

Предлагаю программы для ПК: Spectrum, Поиск, БК-0010.01, ATARI, IBM, а также литературу для Spectrum. Для получения каталога - заявку и конверт по адресу: 213240, Могилевская обл., г.Славгород, ул.Красноармейская, 41. Возможен обмен. телефон: 8-02246-22-5-87. Александр Николаевич.

Выполню постоянные, разовые и др. поручения связанные с поездками, риском и др. за достойный гонорар. Гарантия спокойствия и порядочности. 224000, г.Брест, п/п VI-АЛ N 523736.

Дадим консультации по ведению подсобного хозяйства. Заявка+конверт. 222160, г.Жодино, а/я 55.

Уникальные сборники «Тайны здоровья до 100 лет». «Производство сахара и чая в домашних условиях» - 650 руб. за каждый сборник. Спешите, тираж ограничен. Заказы выполняются в течение 5 дней. Заявка+купон б/о+квитанция об оплате, 680045, Хабаровск, а/я 1893, Гришину А.В.

Предлагаю информацию о предприятиях России-экспортерах стратегически важного сырья, адреса 100 издательств и издательских фирм стран СНГ. Форма оплаты любая. 246050, Гомель, ул.Волотовская, 4-19. Прищепову В.М.

Напомню или ознакомлю с уникальным, несложным и довольно действенным эффективным методом облегчения болезненного и любого общего состояния организма. (1-2 мин - весь метод 5-6 мин.) Но при очень острых и сложных заболеваниях нужна консультация у врача/.УН и ДЭМ-1. Вышлю приславшим в конверте-конверт с подписанным Вашим адресом и 250 руб. 211440, г. Новополоцк, а/я 21.

НЕДВИЖИМОСТЬ

Молодая семья снимет 1-комнатную квартиру в Минске без мебели сроком на 1 год и более, желательно с телефоном. Оплата до 30 $. Тел: 77-64-64, Анатолий.

Продается половина дома шлакобетонного, 30 кв.м. Печное отопление, 5 км от Ляхович, 15 соток, сад, 4500 $. Тел: 8-293, 54-4-30, с 17 до 18.

Меняю 3-комнатную квартиру, гараж, в г. Слуцке на Брест. Тел: 5-87-70 (в Слуцке).

Помогу очень выгодно продать Вашу квартиру. Сообщу представительства зарубежных фирм по покупке. Методом Бендера не пользуюсь. Конверт с марками и Вашим обратным адресом+250 р. 222744, Минская обл., Дзержинский р-н. п/о Юцки, ул. Центральная, д.3, кв.2. Шпаковской Светлане Антоновне.

Сниму помещение под магазин, от 70 кв. м, в центре города и помещение для производственных нужд. Тел: 30-13-15 Сергей.

ВСЕ ДЛЯ ДОМА

Продам кровать деревянную, широкую. Тел. в Светлогорске 92-195, Евгения.

Продаю р/приемник «Океан-205». В хорошем состоянии, недорого. Тел. 388-383. Игорь.

Продаю холодильник, Ф/А «Зенит ЕТМС44М6», 51ТБ «РЕКОРД», э/самовар, подставку под телевизор. Тел. 26-42-63.

АВТОМОТОВЕЛО

Продажа запчастей и комплектующих к автомобилям -иномаркам (Ауди, Фольксваген, Опель и др.) Заявку и телефон для связи высылать по адресу: 224023, г. Брест, а/я 33.

Продаю по запчастям автомобиль «Опель-Монза» (Модель на базе «Сенатора»). Тел. в Несвиже (8-270) 5-3055.

Продаю БМВ 316 по запчастям. Тел. в Полоцке 3-00-86.

КНИГИ

Куплю в Гродно книгу (любую) Дейла Корнеги и подобную литературу. Самиздат и т.п. не предлагать. Тел. в Гродно: 44-27-73, Слава, Тамара.

Куплю н/п пособие по изучению языка хинди, книги индийских писателей, киножурналы и другую литературу об Индии. Предварительно прошу высылать каталог. 222024, Минская обл., Крупский р-н, г. п. Холопеничи, пер. К. Маркса, д. 1. Ирине.

ХОББИ

Продам советскую мелочь достоинством 10 коп., 15., 20 коп., 50 коп., 1 коп., 2 коп., 3 коп., 5 коп. В итоге 55 рублей мелочью. Могу поменять на вещи. Р. Б., г. Мозырь, м-он «Заречный», 3-ий пер. ул. Катаева, д.2.

Продам коллекцию разных серебряных монет - много металлических рублей и мелочи. Все 1-3-5-рублевые юбилейные монеты, имею много разных марок, бумажных денег, польский орден Виртути Милитари и другие старые ордена, некоторые предметы старины. 211840, Поставы, Витебской обл., ул. Юбилейная, дом 21, кв.48. Иван Павлович.

Продаю: юбилейные металлические рубли 5 шт., мелкие российские монеты достоинством: 1 коп.-97 шт., 2 коп.-87 шт., 10 коп.,-94 шт., 5 коп.,-5 шт., 50 коп.,-7 шт., а также русские рубли бумажные 1909 года: 25 руб.-1шт., 5 руб.,-2 шт., 1 руб. 1889 года-2 шт. Цена по договоренности. Обращаться: 224000, г. Брест, ул. Дзержинского, 3, ком. 504, Николай.

Хочу найти друзей, которые собирают индийские фото. И все что относится к Индии. Мне очень хочется иметь хороших друзей, пишите по адресу: Минская обл., Пуховичский р-н, г. Марьина-Горка, ул. Ленинская, 20-81, Ганге (Насте).

Поклонники индийского кино в г. Лида, откликнитесь!! Жду ваших писем по адресу: 231300, г. Лида-11, до востребования, п/удостоверения N 9372, пишите обязательно!!

Предлагаю советские монеты достоинством: 1коп.-120 шт., 3 коп.-80 шт., 5 коп.-40 шт., 10 коп.-50 шт., 15 коп.-9шт., 20 коп.-16 шт., 50 коп.-9шт., которые могу продать по договорной цене или обменяю. Предложения направлять по адресу: 225320, г. Барановичи, ул. Рокоссовского, 16-34, Черный Р. А., в конверт, просьба вложить конверт с вашим адресом.

Поклонники индийского кино! Обожатели Митхуна, Рэкхи, Мандакини, Сонам, Мадхави, Нилам, Джухи! Пишите мне! Имею обменный фонд фото, записей из к/ф, вырезок и биографий! Отвечу на все письма без исключения!!! 220094, г. Минск, пр. Рокоссовского д.49 кв. 193. Тел. 47-60-77, Джанита.

Куплю, поменяю пивные, вино-водочные этикетки для коллекции. Прошу откликнуться работников типографий, вино-водочных заводов. Тел: 61-71-38.

Ищу друзей по переписке - поклонников индийского кино. В коллекции есть ч/б фото, открытки, записи и др. Отвечу всем, кто напишет. 230010, г. Гродно, б-р 60 лет Октября, 54-76, Наталье.

Поклонники Индии, откликнитесь! Мне 16 лет. Все, кто обожает индийское кино, пишите. Очень хочу иметь друзей по переписке. Мои кумиры: Джухи, Амир, Шри, Нилам и др. О твечу всем. Пишите! г. Минск, ул. Кижеватова, 62-42, Вера, 62-117 Наташа.

Фэнам Мадонны, Майкла Джексона, РЕМ, ДМ, Пинк Флойд. Вышлю информацию об этих группах или исполнителях (название всех альбомов и песен, биографию, интервью, фото, адреса отечественных и зарубежных фэн-клубов), а также адрес, где можно бесплатно приобрести плакаты, а также другую информацию. 300 руб.(1 группа или исполнитель) + 2 конверта с вашим адресом. 231911, ул. Строителей 3, кв. 15.

Пишите поклонники Маши Распутиной, а также все, у кого есть о ней какая-нибудь информация (фото, статьи, плакаты). Куплю или обменяю на материалы о любых «звездах» эстрады и кино. Пишите, отвечу всем! 223710, г. Солигорск, ул. Ленина, 36-448, Инне.

Обращаюсь к тем, кому не безразлично индийское кино. Кому нравится Митхун, Шри, Мандахини и др. Обещаю ответить всем! 222210 Минская обл., Смолевичи, Жодинская, 30-8, Римме.

Обожаю анекдоты! Ищу друзей по увлечению. Витебская обл., Полоцкий р-н, п/о Горяны, Молодежная, 4-2, Полина.

ЗНАКОМСТВА

Молодой мужчина 30/171/71, разведен, желает познакомиться с хорошей девушкой, которая готова разделить одиночество. Дети не помеха. Витебская обл., г. Миоры, ул.Набережная, 12. Панфилов Михаил.

Познакомлюсь с девушкой до 28 лет, можно с ребенком, для создания крепкой семьи. 33 года, недавно разведен, рост 170 см. 246029, Гомель, пр.Октября, 46а-7.

Веселая, симпатичная, 14-летняя девчонка желает найти хороших друзей. Пишите мальчишки и девчонки из разных городов Беларуси. А если какой-нибудь классный парень 16-18 лет одинок, пусть напишет мне, может, станет моим принцем. Жду ваших писем с нетерпением. 223610, Минская обл., г.Слуцк, Молодежная, 6-43. Таня.

Симпатичный парень, 20/174, Скорпион, не склонный к полноте, не терпящий серости, лжи и подлости, желает познакомиться с симпатичной хрупкой девушкой 16-23 лет, ростом до 170 см, с карими глазами, не равнодушной к сексу, при желании возможен брак. Желательно фото. 224000, Брест, п/п 42 N 5025677.

Молодой симпатичный парень ищет симпатичную девушку от 18 до 25 лет для создания счастливой семьи. О себе: 23/176/76, Скорпион, интересы разносторонние, с чувством юмора, очень люблю детей. Минская обл., Дзержинский р-н, г/п Фаниполь, до востребования, п/п XI-ВН 690873.

Две симпатичные девушки (Близнецы, 18/164 и Телец, 22/174) познакомятся с молодыми мужчинами 23-29 лет, не лишенными ума, денег, чувства юмора и любви, с целью создания семьи. Ответим на все серьезные письма с фотографиями. 225710, Пинск, ул.Рокоссовского, 35-69.

Познакомлюсь с парнями и девчонками по переписке. Надеюсь встретить интересных друзей. О себе: 14 лет, веселая, симпатичная, общительная, учусь в 9 классе, обещаю ответить на все письма. 211162, Новолукомль, ул.Панчука, 16-15, Виолетта.

Познакомлюсь с симпатичной девушкой от 16 до 20 лет. О себе: 21/174, Стрелец, люблю природу и музыку, фото обязательно. 211440, Витебская обл., г.Новополоцк, ул.Дружба, 9-176, Сергею.

Молодой парень, 26/182/72, познакомится с женщиной 30-35 лет, способной одарить лаской и заботой. Женщиной, которой нужен верный понимающий друг. Мой недостаток -женат. Увы, кругом пусто, одиноко. Может, найдется такая женщина, способная раскрасить мир. 210015, Витебск, а/я 96, Вилсман Ю.И.

Хотелось бы познакомиться с девушкой, которая понимала бы секс как искусство, а не как определенное удовлетворение с мужчиной. Кому это близко к сердцу то пишите или звоните. 246010, Гомель, Богдановича, 22-54, Борис. Тел.50-02-56.

Молодая, чертовски привлекательная девушка, 18/178/60, желает познакомиться с молодым мужчиной до 30 лет, желательно преуспевающим бизнесменом. Есть возможность создать семью. 212029, Могилев, пр.Шмидта, 46а-6. Тел.41-23-21, Банькович Алле.

Молодой парень 19/176 желает познакомиться с симпатичной девушкой 17-20 лет. О себе: увлекаюсь спортом, люблю музыку и мн. другое, без вредных привычек. На письма с фото отвечу в первую очередь. 220105, Минск, Уборевича, 77, МАТКГА-»Д» Лазарчуку Виталию.

Хочу познакомиться с иностранцами, проживающими в Беларуси, с целью усовершенствования своего английского языка. Мне 17 лет, учусь в университете. 246034, Гомель, Бочкина, 190-25, Тане.

Два симпатичных парня хотят познакомиться с привлекательными девушками до 17 лет, увлекаемся музыкой и видео, любим веселые компании и приключения. Саша 16/183, без вредных привычек. 211004, Оршанский р-н, Витебская обл., п/о Белево, д.Линковичи, 45. Станислав 17/180. 211004, Оршанский р-н, Витебская обл., п/о Болбасово, 386-6.

Молодой парень, 18 лет, желает познакомиться с девушкой 16-19 лет, рост роли не играет. Отвечу на все письма с фото. 225316, Брестская обл., Барановичи, пос.Жемчужный, ул.Ленина, 3-2, Андрей.

Молодая голубоглазая блондинка, 16/170/59. Веселая, немного скромная, с чувством юмора, люблю цветы, музыку. Отвечу на все письма с фото. Борисов, ул.III Интернационала, д.182, кв.62.

Хочу найти веселых, интересных друзей от 16 до 20 лет, мне 16 лет. 231306, Гродненская обл., г.Березовка, Новогрудская, 22-18, Светлане, тел.62-3-76.

Познакомлюсь с девушкой до 17 лет, желательно фото. 220089, Минск, а/я 56, Юрий.

Молодой парень, без вредных привычек желает познакомиться с девушкой от 16 до 19 лет. 193/85, увлекаюсь фотоделом, литературой и многим другим. 211150, Витебская обл., Чашники, Советская, 51, Николай.

Самостоятельная, интеллигентная женщина 35 лет, симпатичная, высокая, полная, обеспеченная жильем, воспитывающая сыновей 5 и 12 лет, желает познакомиться с мужчиной материально обеспеченным, не злоупотребляющим алкоголем, в возрасте до 45 лет. 220026, Минск, п/п IX-ВН N 633097.

Девушка познакомится с парнем до 20 лет, ростом не выше 187 см для проведения свободного времени. О себе: 14/164 немного скромная, люблю музыку и звездное небо. Отвечу всем 225320 г. Барановичи, б-р Бородинского, 3-64, тел: 60496, Наталье, (звонить после обеда).

Симпатичная молодая особа, 15/171/52, с чувством юмора, желает найти друга, парня от 16 до 20 лет. Без особых вредных привычек, ростом не выше 190 см. Желательно из Барановичей. На письма с фото и телефоном отвечу в первую очередь. Писать: 225320, г. Барановичи ул. Наконечникова д. 15/1 кв.17, Светлана.

Две симпатичные подруги познакомятся с двумя парнями. Желательно минчанами. О себе: Света, минчанка, 18/175 и Оксана, 18/163, обе веселые, немного скромные, обожаем цветы и музыку. Ответим на все-все письма с фото, возврат гарантируем. Минск, ул.Космонавтов, 23, к.309.

Молодая обаятельная девушка, 20/158, хочет познакомиться с молодым парнем до 25 лет, материально и жильем обеспеченным, веселым, общительным, не злоупотребляющим спиртным. 246031, Гомель, ул.Рощинская, 6-88, Анжела.

Помогу бесплатно девушкам найти друга и супруга за рубежом. Немного о себе + свои данные + два фото (анфас и полный рост) + конверт + купон б/о. Не упустите свой шанс, девчонки. 220109, Минск, а/я 133, Семенов И.А.

Хотели бы вы иметь друга в Америке и заодно улучшить свое знание английского языка? Если да, то напишите мне письмо на английском языке, расскажите в нем о себе, и я свяжу вас с вашим новым другом в Америке. В конверт вложите 50 руб. на почтовые расходы и чистый международный конверт. Пишите не откладывая. 213500, г.Кричев, Парковая, 7-36, «Usa».

Темпераментный, физически развитый, кареглазый молодой Телец, 20/178/70, познакомится с доброй, нежной, чистоплотной, самостоятельной, материально независимой, привлекательной гомельчанкой. Тел. в Гомеле 93-40-23, Андрей.

Вы одинока? Вам 40-50 лет? Хотите обрести друга? Напишите в Вильнюс. 232010, Вильнюс, ул.Гялвону, 39-30 или позвоните (0122) 46-76-72 - разведенному мужчине. 60/168/81, без вредных привычек. Уроженец Беларуси, русский журналист, автор нескольких книг поэзии, сатиры и юмора - с удовольствием вам ответит.

Меня зовут Елена, мне 18 лет, я очень хочу иметь много хороших друзей. Пишите все, кому дорога настоящая дружба. Девчонки и парнишки, я буду очень рада вашим письмам, а если мне еще ответят ребята и девчата из-за рубежа, я буду очень счастлива. Пишите все, кто верит в открытую, чистую, искреннюю и верную дружбу. Жду ваших писем с нетерпением. Пишите!!! 246010, Беларусь, Гомель, пр.Космонавтов, 65-142. Тел.50-52-30. Нетоля Елена.

Найти друга в США! Нет ничего проще. Переписываться могут все от 7 лет и старше. Возможна переписка между школами и кружками. Стоимость одного адреса - одна тысяча рублей. В письме укажите свой возраст и увлечения. Это ваш шанс. Конверт + квитанция п/п. Порядочность гарантирую. 231430, Гродненская обл., т.п.Кореличи, Гагарина, 24-2, Кулак С.Е.

К вашим услугам частный клуб знакомств «Статус-Кво». Письмо + конверт + фотография (если возможно). 225710, Пинск, ул.Новопесчаная, 91, С-К; С.Л. Порядочность и конфиденциальность гарантирую.

ВСЕ ОСТАЛЬНОЕ

Конкурс «IPV NEWS INC». Приз 1000 долларов. Это ваш шанс! Заявка + конверт + купон б/о. 310036, Украина, Харьков, ул Дизельная, 11-6. Александру.

Предлагаю обмениваться программами, литературой и информацией по ZX. Spectrum. Имею более 500 программ. 247500, Гомельская обл., Речица, ул.Советская, 97а-114.

Продаю экологически чистый продукт питания (не лекарство!) Производство США, для контроля за весом. Тел 553-651.

Предлагаю электродвигатели: 1, 2, 3, 4 кВт; старинные настенные часы La Roi a Paris - 1928 года выпуска, немецкий доильный аппарат. 230009,

Гродно, а/я 196.

Предлагаю бланк-заявку на регистрацию в качестве абонента Международной биржи интеллектуальной собственности. Торопитесь, и вы станете абонентом биржи: бесплатный биржевой бюллетень, бесплатно видеоприложение к бюллетеню, база данных - все к вашим услугам - 200 рублей + маркированный конверт. 230009, Гродно, а/я 196, «Биржа».

Предлагаю: 30 адресов фирм, предлагающих работу на дому (1 адрес - 10 руб); способ, как быстро и эффективно заработать 50 тыс.руб (70 руб); способ выделения серебра из отработанных фоторастворов (70 руб); 4 способа приготовления дрожжей на дому (1 способ - 10 руб); способ приготовления спирта без сахара на дому (150 руб). Деньги + купон б/о + конверт с обратным адресом. 222160, Жодино, пр-т Ленина, 2-30.

Предлагаю рецепты: алкогольных коктейлей - 7 рецептов (150 руб), алкогольных крюшонов - 2 рецепта (50 руб), холодных безалкогольных напитков - 5 рецептов (100 руб). Заявку + конверт + деньги. 247400, Гомельская обл., Светлогорск, ул.Мирошниченко, 1а-11, Кирченко Е.Л.

Желающим легко заработать вышлю акции коммерческой игры «Капитал». При соблюдении честности и активности вам гарантирована прибыль от одного млн руб. Заявку + конверт. 247400, Гомельская обл., Светлогорск, ул.Мирошниченко, 1а-11.

Тосты на все случаи жизни! Они помогут вам в любой компании. Оригинальное оформление. Заявка + конверт с обратным адресом + 250 руб. Порядочность гарантирую. 222310, Молодечно, ул.Мира, 40-1, Сергею.

Предлагаю для страдающих от лишнего веса методику быстрого похудения (за один месяц 10-15 кг). Методика безвредна для организма, легко выполнима и проверена на собственном опыте. Заявка + конверт с обратным адресом + 200 руб.п/п. 231800, Гродненская обл., Слоним, ул.Войкова, д.57. Якубович Н.В. Порядочность гарантирую.

Куплю «мерседес» 1945-1947 года выпуска. Тел. (8-216) 5-31-08, Слава.

Предлагаю уникальный способ похудеть за 14 дней на 8-10 кг. - 200 руб + конверт. Вышлю краткий сонник - 50 руб + конверт, народные приметы и суеверия - 50 руб + конверт, девичьи гадания - 50 руб + конверт. 220020, Минск, а/я 162 «Н».

Китайская Цигун-терапия (лечение биоэнергией) различных заболеваний и функциональных расстройств. Полное восстановление энергопотенциала, омоложение и очищение организма, нормализация веса. Частные консультации. Выезд на дом. Предварительная запись. Тел.627-120, Алексей Виленович.

Кому нужен каменщик. Кто хочет научиться гаданию, игре в преферанс. Все о себе по гороскопу. 247405, Республика Беларусь, Гомельская обл., Светлогорский р-он, г.п.Сосновый бор, ул.Октябрьская, 12-8, Картавенко Е.Г. или а/я 21.

Куплю радиодетали, реле РЭС-22. Ваши предложения, цены, условия и паспорта реле. 225215, Белоозерск, Брестская обл., а/я 29-Б, Карповичу А.

Лечение геморроя, золотухи, заболеваний легких, дизентерии, атеросклероза и многих других заболеваний с помощью фитотерапии. Заявка + подписанный конверт + 400 руб. Первым десяти заказчикам гарантирую возврат денег. 210035, Витебск, а/я 27.

Прошу оказать помощь! Мой сын был поражен радиацией в 30-км Чернобыльской зоне. Срочно требуется провести операцию в клиниках Германии по пересадке костного мозга. Умоляю помочь! Брест, Интернациональная, 21-6. Тел.5-24-08, Преображенская Валентина Александровна.

Вам могут помочь вылечить многие заболевания средствами народной медицины, в том числе, не совсем обычными и привычными средствами, дающими хорошие результаты. Сообщите диагноз, подробности, обязательно укажите возраст, разборчивый обратный адрес, вложите конверт. 211990, Витебская обл., Браславский р-он, Видзы-Ловчинские. Маслабоеву Л.Ф.

Страдающим выпадением волос вышлю несложный, проверенный способ излечения от этого недуга. Уверен, что результатами лечения останетесь довольны. Рецепт вышлю сразу же после получения от вас п/п на 480 руб. Честность и порядочность гарантирую. 212038, Могилев, ул.Фатина, 1-113, Тимохин В.А.

Куплю бычью кожу мелким оптом (или другую плотную кожу). Тел.41-80-71 после 17.00. Юру.

Предлагаю огромный выбор литературы для ZX-Spektrum, а также программы для ПК: Spektrum, Поиск, БК-0010.01, Atari, IBM. Заявка + конверт. 213240, Могилевская обл., г.Славгород, ул.Красноармейская, 41. Тел.(02246) 22-5-87, Александр Николаевич.

Продаю «HERBALIFE». Коррекция веса, очищение организма, нормализация обмена веществ, общее оздоровление. Уникальный продукт производства США. Гарантия качества. Тел.55-36-51.

Я на своем предприятии, в своих мастерских внедрил более тридцати рационализаторских предложений и изобретений для токарных станков по слесарному делу, электросварке (приспособления, резцы, инструмент и т.д.). Желающие у себя на работе прославиться, хорошо заработать, облегчить свой труд могут получить полный перечень всего внедренного и дополнительную информацию. Конверт с обратным адресом. 212001, Могилев, а/я 22 «РП».

Предлагаю рецепты морсов: клубничный, вишневый, клюквенный, яблочный (стоимость 200 руб); компотов: яблочный, грушевый, апельсиновый (стоимость 100 руб); мороженого: сливочное, фруктовое, шоколадное (100 руб). Деньги + заявка + подписанный конверт. 222340, Минская обл., Воложинский р-он, д.Пытань, Василевской И.

Страдающим стенокардией, миокардитом, кардиосклерозом вышлю рецепт укрепляющий сердечную мышцу (заказ в аптеке, дешево). 200 руб + конверт с обратным адресом. 230009, Гродно, а/я 37 «К, С, Н».

В связи с отъездом, недорого продаются породистые, очень злобные собаки (породы - дог): тигровая сука - 1 год; палевый кобель - 3 года. Желательно в частный сектор, в семью, где нет маленьких детей и обязательно - хорошим людям. Запись на щенков дога от элитных производителей (Италия, ЧСФР, Германия, титулы САС, САСИВ). Тел. 78-41-41.

Предлагаю туры на Рождество в Канны (Франция). Тел.26-03-12, Петкевич.

Как вернуть загулявшего мужа? Как возвратить былую молодость? Как избавиться от тоски и одиночества. Магические способы. Заявка + 100 руб на почтовые расходы. 230023, Гродно, а/я 139.

Предлагаю адреса изданий, публикующих частные платные и бесплатные объявления. Оплата - один купон б/о + конверт. 247760, Мозырь, Главпочтамт, а/я 7.

Вы хотите просто и без особых волнений заработать 4 млн руб.? 100 руб + конверт с обратным адресом. 220116, Минск, а/я 47.

Куплю «Несси» NN 3-4; 7-8; 17; 22; 23; 24. Тел. в г.Речица (8-240) 3-04-28, Игорь.

Она - «живая» и «мертвая» вода, хотя и не со столь сильными свойствами, как в сказке. Предлагаю простейшую, не требующую особых затрат схему установки по получению «живой» и «мертвой» воды одновременно. Исцеляющий эффект потрясающий. Личный опыт - гарантия качества. Заявка + 100 руб. 220057, Минск, предъявителю в/у N 604023. Конверт с обратным адресом обязательно. Порядочность гарантирую.

Коньяки, ликеры и вина высокого качества в домашних условиях. Варенье без сахара. Вас это заинтересовало? Купон б/о + 100 руб + конверт с обратным адресом. 220070, Минск, ул.Ванеева, 6-22, Светлана.

Вышлю рецепты приготовления блюд из говядины; свинины; телятины; кролика; изделия из домашней птицы. Укажите, список каких блюд вы хотели бы получить. Для получения списка высылайте конверт с обратным адресом + заявку. 211840, Витебская обл., г.Поставы, ул.Кооперативная, 11, Феркович.

Рассекречена методика познания будущего. Один раз купив нашу методику вы можете узнать, что готовит вам судьба! Вы пойдете по дороге твердо и уверенно, потому что будете видеть ее лучше других. Заявку + конверт + фото (которое верну) + п/п на 500 руб + квитанцию об оплате. 211030, Орша, ул.Флерова, 16-2. Антонова Татьяна. Порядочность гарантирую.

Уважаемые российские бизнесмены! Предлагаю оптовые поставки разнообразных товаров от производителей Беларуси партиями от 3 млн руб. (ткани, обувь, телевизоры и т.д.). Тел. в Орше (02161) 5-29-41. Александр Сергеевич.

Все, кто желает научиться красивому почерку! Эффективный способ! 250 руб+ конверт с обратным адресом. 213175, Могилевская обл., Белыничский р-он, п/о Глубокий Брод, д.Иглица, Ластовкину С.С.

Предлагаю рецепт изготовления сахара на дому. Заявка + конверт с марками + 150 руб. 220055, Минск, пр.Известия, 4-1-28.

Вышлю всем желающим рецепты приготовления в домашних условиях ликеров: молочно-кофейного и вишневого , при минимальных затратах. Из одной бутылки водки получите четыре бутылки ликера с чудным ароматом. За каждый рецепт 120 рублей. 210027, Витебск, пр-т Строителей, 3-2-9. Ирине. Деньги + конверт.

Приму любую материальную помощь, в том числе и финансовую, для себя и моего 10-месячного сынули Адама. За свои 20 с небольшим пережила большое непоправимое горе и поэтому очень прошу откликнуться добрых и отзывчивых людей. Надеюсь на их помощь и поддержку и буду бесконечно признательна. 225650, Брестская обл., г.Лунинец, ул.Мелиоративная, дом 48, Кравчук Наташа.

Девушки и женщины, а также тучные мужчины. Хотите раз и навсегда избавиться от жировых клеток? Адрес поликлиники, которая сделает вас навсегда молодыми, дам всем, кто напишет. Заявка + 100 руб + конверт с обратным адресом. 223210, Минская обл., г.Червень, Барыкина, 84-2, Марине.

Лечение и профилактика растительными средствами. Болезни пищеварительной системы. Заявка + 50 руб (за одну болезнь) + конверт с обратным адресом. 223210, Минская обл., Червень, Барыкина, 84-2, Марине.

Лечение различных болезней заговорами: один заговор -50 руб. Рецепты черной и белой магии: один рецепт - 100 руб. Заявку + конверт с обратным адресом. 223210, Червень, Барыкина, 84-2, Марине.

Ищу спонсора для оплаты обучения в Институте современных знаний при БГУ. Факультет предпринимательства в торговле. Специальность - маркетинг и менеджмент в торговле. Оплата 30 минимальных зарплат в год. 220009, Минск, ул.Щербакова, 31-50, Кунцевич Наталья. Тел.30-16-51.

Предлагаю вместо сруба старый дом под дачу, очень хороший. Заявки и дополнительная информация по телефону 21-51-36 Виктор с 19.00 до 22.00.

Продаются французские бульдоги. Минск, Жудро, 32-63. Тел 53-06-80.

Предлагаю два адреса организаций, бесплатно рассылающих Библию в современном переводе, а также другую библейскую литературу. Вышлю в вашем маркированном конверте за купон б/о. 224002, Брест, в/ч 92616 «Е».

Куплю старые немецкие ф/а ВООМП, ТСВВС, ФЭД, ФАГ, ФТ, «Горизонт», «Зоркий», «Киев», «Ленинград», «Нарцисс», «Репортер», «Спорт», «Спутник». Минск, тел.24-88-22.

Продаю фотоаппараты «Эликон-автофокус». Дешевле госцены (30 тыс.руб.). Можно по почте наложенным платежом (50 тыс.руб.). Оптом - 45 процентов предоплата. Помогу при выборе, поП-

№ 49-50 (105-106) декабрь 1993 г.

НЕССИ

Журнал Научно-производственной фирмы «Несси». Рег. №644.
Издается с декабря 1989 года.

РЕДАКЦИЯ

Главный редактор: Александр ВОЛОШИН.
Зам. главного редактора: Наталья ЮШКЕВИЧ.
Ответственный секретарь: Владимир БАКУНОВИЧ.
Художественный редактор: Андрей СНЕЖКО.
Шеф-редактор: Виктор ВОЛОШИН.
Стильредактор: Елена ПАВЛОВА.

АДРЕС

Для писем: 220004, г.Минск, а/я 139.
Для посещений: ул.Чапаева, 4А.
телефон: 36 11 71
факс: 26 96 28

Рекламный отдел: ул. Сухая, 4
телефон: 76 92 07

Рукописи не рецензируются и авторам не возвращаются.
Авторы опубликованных материалов несут ответственность за достоверность приведенных фактов, их мнения необязательно отражают точку зрения редакции.

Электронный вариант журнала "НЕССИ" распространяется среди абонентов коммерческой компьютерной сети "SoNET". Тел. 29-37-13; 29-33-78.

Общий тираж 78.670 экз.

Оригинал-макет этого номера журнала "НЕССИ" набран и сверстан на настольно-издательской системе рекламно-информационного агентства "Несси" с использованием программ Microsoft® Word 5.0, Aldus Page Maker® 4.0 и распечатан на лазерном принтере Hewlett Packard Laser Jet IIIp.

НАД НОМЕРОМ РАБОТАЛИ

Компьютерный набор Елена Хвалько, Виктория Сикорина
Компьютерное оформление Владимир Бакунович
Художественное оформление Андрей Снежко
Стилистическое редактирование и корректорская правка Елена Павлова

Дежурила по номеру: Наталья Короткая

Печатается на Минской полиграфической фабрике «Красная звезда» МППО им.Я.Коласа.
220079, г.Минск, 1-й Загородный пер., 3.

Подписано в печать 12.12.93 г. Заказ: 588
Тираж для Минска и области 8000 экз.

Подписной индекс 74966